

【800 ~ 1200万円】B2B Business Development Manager

> ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のあ...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ティーピーリンクジャパン株式会社

Job ID
1622262

Industry
Hardware

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏...

Refreshed
November 12th, 2026 14:57

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2252706】
【具体的に】
・TP Link の SMB 製品を販売し、売上を拡大する
・新しい B2B チャネルを開拓、B2B 代理店、SIer、またホテル、学校、病院などのエンドユーザー向けに製品を提案・販売
・ビジネス戦略やマーケティングプランを立てて実行し、販売力を強化する

Required Skills

【求める経験】
・IT B2B/SMBビジネスで5年以上の営業経験

【歓迎する経験・スキル】
・ネットワーク企業、または関連業界でのSMB（Small Medium Business）経験がある
・B2Bチャネルや顧客のリソースを持つ方を優遇

Company Description

■TP LinkについてTP Linkは米国カリフォルニア州アーバインに本社を置くグローバル企業です。ネットワーク機器メーカーとして、個人向けネットワーク製品・スマートホーム製品・法人向けネットワーク製品・セキュリティ機器、さらにはソフトウェアやクラウドサービスの提供を通じた新たな価値創出を使命としています。TP Linkは現在、世界170を超える国/地域で製品・サービスを提供しています。今後さらなる海外展開やビジネス拡大に向け、多様化するニーズや課題にテクノロジーで応え、歩みを止めることなく成長し続けます。■TP Linkのグローバル戦略TP Linkは、独立した研究開発、製造、マーケティングを追求するため、世界4か所に研究開発センターを設置しました。そして、中国・ベトナム・インド・ブラジルを軸とする強固で持続可能なサプライチェーンを構築し、42か所の現地法人と23か所のコールセンターのサポートによって、世界170を超える国/地域で製品とサービスを提供することが可能となりました。