

【1000～1500万円】Sales Manager ～グローバル大手 世界のリサイクル工程を支える選別機メーカー～

ペレンク・セレクティブ・テクノロジーズ・ジャパン株式会社での募集です。 法人営…

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ペレンク・セレクティブ・テクノロジーズ・ジャパン株式会社

Job ID
1622096

Industry
Machinery

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 15 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 ※年末年始・夏期休暇等は有…

Refreshed
November 12th, 2026 14:56

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2274727】
更なる売上拡大のために、業界No.1である、同社のリサイクル自動選別機のセールスマネージャーとしてご活躍頂きます。

【ペレンクSTとは】
フランス発、産業廃棄物処理、リサイクルのための光学式選別機メーカー。

あらゆる廃棄物の選別機を取り扱っており、その技術を産業用、工業用、家庭用廃棄物等の様々なアプリケーションに応用しております。
グローバル全体では2001年の創業から現在までに世界中に 2000 台以上の機器を設置、
年間売上も5 000万ユーロを超え、この業界におけるリーディングカンパニーとなりました。

日本法人ではプラスチックのリサイクル・家電リサイクル・固形燃料製造メーカーを顧客とし、全国各地に約200台ほどが導入されております。

国のプラスチック新法が開始（2022年4月）されたことも追い風となり案件が増加、数年先までの受注見通しが立っており、さらなる飛躍を遂げています。

【具体的な業務内容】
市場分析と営業戦略立案、リードの獲得、顧客開拓・深耕と契約締結、フォローアップまで、
企画とプレイングの双方を手掛けていただきます。

【トレーニング】
※ご入社後、OJTに加えてフランス本社にてトレーニングを受けて頂くことができます。
また毎年6月、12月の年2回、本社へ出張して最新技術や会社動向、市場情報についてアップデートの機会があります。

Required Skills

工業プロセスの全体の流れに関する知識（理想的には廃棄物関連）
CRMシステムの使用経験
大型設備の販売に関する2～5年の経験
クライアントに対する指導能力

Company Description

フランス製光学式選別機の販売、アフターメンテナンス