

【1100～1600万円】MB2610BSD04A　戦略策定／M A・PMI推進　マネージャー

横河電機株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
横河電機株式会社

Job ID
1622064

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - Other Areas

Salary
11 million yen ~ 16 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】初年度 20日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 休日：完全週休二日制 土、 日、祝…

Refreshed
November 12th, 2026 14:56

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2366064】
【業務内容】
■本ポジションの狙い
中期経営計画GS2028の基本戦略である System of Systems の信頼されるパートナーとしての価値提供 、 業種対応力の強化と特定業種へ依存しないビジネスの拡大 のため、マテリアル業種のお客様向けにソリューションのグローバルなポートフォリオ拡大に取り組んでいます。他のIndustrial Automation Providerとしのぎを削る中、業界平均を超える成長をめざしており、高機能化学、マイニング、鉄鋼、SCM、データセンターなどの成長率が高い業種を軸に、業種別戦略を策定しクロスボーダーのM A・パートナシップも活用し成長を加速させる計画です。 横河電機の事業成長の新たなステージを切り拓く情熱ある方のご応募をお待ちしております。

■主要なミッション
勝ち筋・儲け筋を導く戦略策定・推進、そしてそれに紐づくＭＡ・PMI・パートナシッププロジェクトを推進いただきます。マネージャーとして戦略策定、ＭＡ・パートナシップ案件組成・遂行、PMI含めて主体的にリードいただきます。戦略立案からPMIまで長期にわたり関与いただくため、長期で弊社に勤務いただける方を応募の対象といたします。
（１）マテリアル事業本部および業種別戦略策定（50%程度）：市場・競合分析を通じた成長ストーリーの立案・資料作成（業種は化学、マイニング、鉄鋼、SCM、データセンターのいずれか）
（２）案件組成（25%程度）：ターゲット企業のソーシングおよび、信頼関係醸成のための協業パートナシップ推進
（３）案件遂行（20%程度）：DD（資産調査）の主導、稟議資料策定、買収後の事業計画策定、海外拠点との交渉
（４）PMI遂行（5%程度）：グループ統合、ガバナンス構築、シナジー最大化の推進（買収成立後は業務比率が増える可能性あり）

【本ポジションの魅力とキャリアパス】
■本ポジションの特徴・魅力
・グローバルな環境で、事業オーナーの立場で差別化含めた戦略立案、案件組成、協業を通じた関係構築、DD・執行、買収後のPMIまで一貫して関与し、長期にわたりマテリアル事業の成長に直接貢献できる点が魅力です。
・国内外、社内外の関係者と連携し、クロスボーダーで飛躍的な事業成長を実現させる、というチャレンジングながらもやりがいある業務です。
■キャリアパス
・中長期的に同事業本部全体の戦略策定やM Aを継続的に推進するリーダー人財としてステップアップされることを想定しております。
■その他
〇海外メンバーとの打合せが多く、グローバルな環境を実感できます。必要に応じ海外出張があります。
〇買収プロジェクトによる一時的な・忙はありますが、残業規制のため恒常的ではなく落ち着いて長期に働けます。
〇誰もが活躍できる職場環境：国籍や性別の多様化を重視しています。

【英語利用の具体的場面と使用頻度】
・具体的場面：英語によるTeams会議、In personの打ち合わせ、チームメンバーとの会話
・頻度：ほぼ毎日

想定残業時間
30時間程度　時期により繁忙期あり

【出張】
国内：4回 / 年　海外：2回 / 年

【在宅頻度】
基本出社

【部門情報】
戦略策定およびM A・PMI・パートナシップ推進をリードする人財を募集いたします。
当社は海外売上比率が70%を超えるグローバルに事業を展開している企業です。私たちの製品やサービスは世界各地で重要な生産・社会インフラを支えており、多くのお客様から信頼をいただいております。

その中で、マテリアル事業本部は素材分野を中心としたのお客様（化学、マイニング、鉄鋼、SCM、データセンター他）を担当しています。これまでの信頼関係を生かしお客様の変革の支援を行い、便利で快適な物質社会と地球環境と共存可能な循環型社会の実現への貢献することをミッションとしております。
マテリアル事業本部は約40名が所属しており、20代の方からシニアや外国籍の方々まで幅広い人財が活躍しております。
日々、Yokogawaグループの国内外の拠点や他部署と連携して活動しており、英語を活用した業務が多くメンバーによっては海外出張も行っています。

同事業本部の中で、事業戦略室事業企画部は各業種の事業戦略立案、ＭＡ・PMI・パートナシップ推進、プロモーション活動の推進を担当しており、現在５名のメンバーが在籍しています。（部長（40代）+ 40代2名 + 30代2名、（男性2名、女性3名））

Required Skills

要求経験と必要年数
■絶対要件
・事業会社、コンサルにおいて戦略策定に関する経験（合算で2年以上）
・事業会社、コンサル、FAアドバイザー、投資銀行において、ＭＡ・PMI・パートナシッププロジェクトにおけるコアメンバーとしての完遂経験（合算で3年以上
※ＭＡ・PMIのいずれかに関与した経験を有すること）

■歓迎要件
・買収プロジェクトにおける買収対象企業がIT・ソフトウェア・製造業であった経験（3年以上）
・IT・ソフトウェア・製造業・SCM・データセンター業界の知見（2年以上）
・業績管理に関する経験（2年以上）
・シナジー創出に役立つであろう営業の経験（1年以上）

資格/専門知識
■絶対要件
・TOEIC800前後以上または英語圏の海外在住経験、もしくはそれ相応の英語資格（TOEFL、IELTSなど）
ただしTOEIC800点は取得されていない場合でも、過去の経験において英語を利用され、欧米メンバーと議論可能な相応の英語力があれば問題ありません。
・ＭＡ・PMI推進に関する知識
■歓迎要件
経営・財務、ITに関連する資格：簿記、ITパスポートなど

リーダー/管理職経験と必要年数

■絶対要件
・ピープルマネジメント（管理職）経験：会社にて2年以上、２３名以上、組織の種類は問わない
■歓迎要件
・プロジェクトリーダーに関する推進経験（関係者を巻き込み、論点整理・合意形成を行った経験を重視）

Company Description

■制御事業プラントの生産設備の制御・運転監視を行う分散形制御システムなどを提供、さまざまな産業の発展を支えてきました。包括ブランド「OpreX」のもとで、プラントのライフサイクルにわたり、現場から経営レベルまでのお客様の価値を最大化する総合的ソリューション、生産性向上のための各種ソフトウエア、生産制御システム、流量計、差圧・圧力伝送器、プロセス分析計、プログラマブルコントローラ、工業用記録計等を提供しています。■測定器事業　産業のマザーツールである測定器は、YOKOGAWA創立以来の事業です。電力、電圧、電流、光、圧力などの物理量の高精度な測定技術を生かし、環境関連の電気エネルギー関連や光通信関連分野のお客様の課題解決のためのサービスを含めたトータルソリューションを提供します。■新事業他　サービス提供事業者にとって、使いやすく、運用負荷を抑えた産業用IoT（IIoT）のハードウエア、ソフトウエア、クラウド環境を提供するソリューションビジネスを展開しています。また、バイオマスマテリアルの製造と販売及び、それに関連するライセンス供与やコンサルティングを行うビジネスを手掛けています。