HRnavi 日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

ベトナム勤務｜グローバルメーカーで韓国系企業を担当する【韓国顧客担当営業】

> 世界各国に事業を展開する日系大手グローバルメーカーのベトナム法人で勤務できます。

Job Information

Recruiter
HRnavi Joint Stock Company

Hiring Company
KEYENCE VIETNAM CO., LTD

Job ID
1621983

Division
営業部門（韓国顧客担当）

Industry
System Integration

Job Type
Permanent Full-time

Location
Vietnam, ベトナム・ハノイ 9th Floor, Office Building, Lotte Mall Hanoi, No. 272 V

Salary
7.5 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
08:00 ~ 17:00

Holidays
休日：完全週休2日制（土日休み） 有給休暇：年間12日 病気休暇：年間3日（会社独自の付与） その他：ベトナムの祝日・テト休暇等

Refreshed
November 12th, 2026 00:18

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

募集背景

ご紹介先は、日本に本社を構える日系大手グローバルメーカーのベトナム法人です。産業用自動化機器や精密測定・検査機器などを取り扱い、ベトナム国内の製造業を中心に幅広い法人顧客へ製品・ソリューションを提供しています。

ベトナム北部では、韓国系企業を含む外資系製造業の進出や生産活動が活発であり、工場の自動化や品質管理に関するニーズも高まっています。こうした顧客のニーズに対応するため、韓国系企業を担当する営業体制の強化を進めています。

この度、韓国系企業を中心とした新規顧客の開拓および既存顧客との関係構築を担う、Korean Account Managerを募集いたします。

入社後は、担当エリアの顧客開拓から定期訪問、製品提案、見積作成、受注、アフターサポートまで、法人営業業務全般を担当していただきます。顧客のニーズを把握し、製品の技術的な特徴や導入メリットを説明しながら、継続的な取引拡大を目指していただきます。

仕事内容

ベトナム北部を中心に、韓国系企業を含む法人顧客に対して、産業用自動化機器や精密測定・検査機器などの提案営業を行っていただきます。

新規顧客の開拓から既存顧客との関係維持・拡大、製品デモンストレーション、見積作成、受注、アフターサポートまで幅広く担当していただきます。

（具体的には）

・担当エリアにおける新規顧客のリサーチおよび開拓
・電話や訪問によるアポイント取得、顧客への定期訪問（週2～3回程度）
・新規顧客との関係構築および既存顧客との関係維持・深耕営業
・顧客の生産工程や課題、製品に対するニーズのヒアリング
・顧客の要望を把握し、最適な製品・ソリューションの提案
・製品の技術的な特徴や導入メリットに関するプレゼンテーション
・製品デモンストレーションの実施
・社内システムを使用した見積書の作成、顧客への提出
・価格や納期、取引条件等の交渉および契約締結
・受注後のフォローアップおよび顧客からの問い合わせ対応
・製品導入後の問題解決、アフターサービスの提供
・担当顧客のアカウント管理および営業目標の達成

【勤務地】ベトナム・ハノイ
9th Floor, Office Building, Lotte Mall Hanoi, No. 272 Vo Chi Cong, Tay Ho Ward, Hanoi City

PRポイント

・世界各国に事業を展開する日系大手グローバルメーカーのベトナム法人で勤務できます。
・産業用自動化機器や精密測定機器など、付加価値の高い製品を扱う提案型営業です。
・韓国系企業を中心とした法人顧客を担当し、語学力と営業経験を活かせます。
・新規顧客の開拓から既存顧客のフォロー、受注後のサポートまで幅広く経験できます。
・製造業の自動化・省人化・品質向上を支える専門性の高い営業スキルを身につけられます。
・年2回の賞与制度および年2回の人事評価制度があります。
・社会保険は基本給の100％を基準に加入します。
・民間の追加医療保険が用意されています。
・営業活動用のノートPC、PC、スマートフォンが支給されます。
・社用車および専属ドライバーが利用でき、顧客訪問に集中できる環境です。
・目標達成を祝うGoal Dinnerなど、社員向けの制度・イベントがあります。
・月給Gross 90,000,000～120,000,000 VNDを想定。経験・能力に応じて交渉可能です。

給与

月給：Gross 90,000,000～120,000,000 VND

※ご経験・能力を考慮のうえ決定。
※上記給与は月額Gross（額面）です。
※候補者の経験・能力に応じて、給与交渉可能です。
※年収はGross月収×13ヶ月で算出しています。
※参考為替レート：1 VND = 約0.0061929 JPY（2026年11月11日参考）。実際の円換算額は為替変動により異なります。
※賞与は年2回の支給制度あり。支給額・算定方法は要確認。上記年収試算には賞与を別途加算していません。

福利厚生

・民間医療保険：有（追加医療保険パッケージ）
・社会保険：基本給の100％を基準に加入
・入社時渡航費：要確認
・一時帰国費用：要確認
・ノートPC・PC：有
・スマートフォン：有
・社用車：有（専属ドライバー付き）
・Goal Dinner：有
・有給休暇：年間12日
・病気休暇：年間3日（会社独自付与）

諸手当

・住宅手当：要確認
・通勤手当：社用車・専属ドライバーによる営業移動サポートあり
・その他手当：要確認

昇給・賞与

昇給：年2回の人事評価制度あり（昇給時期・昇給率は要確認）
賞与：年2回（支給額・算定方法は要確認）

Required Skills

応募条件

＜必須条件＞
・四年制大学卒業（専攻不問）。
・法人営業または個人営業など、何らかの営業経験をお持ちの方。
・英語ビジネスレベル（業務上、顧客とのコミュニケーションが可能な方）。
・基本的なPCスキルおよび資料作成スキルをお持ちの方。
・顧客との関係構築や折衝・交渉を円滑に進められるコミュニケーション能力をお持ちの方。

＜歓迎条件＞
・工場自動化（FA：Factory Automation）業界での営業経験。
・産業用機器、精密機器、測定器、センサー等の営業経験。
・製造業向けの法人営業経験。
・韓国系企業や韓国人顧客を対象とした営業経験。
・ベトナムでの勤務経験、または海外での営業経験。

（求める人物像）
・主体性と積極性を持って新規顧客開拓に取り組める方。
・顧客のニーズを的確に把握し、最適な提案ができる方。
・誠実で前向きな姿勢を持ち、責任感を持って業務を遂行できる方。
・時間管理や複数業務の優先順位付けが得意な方。
・目標達成意欲が高く、困難な状況でも粘り強く取り組める方。

学歴

四年制大学卒業以上（専攻不問）

スキル・資格

営業経験、基本的なPCスキル、顧客折衝・プレゼンテーション能力

語学力

英語力は必須。ポジション名はKorean Account Managerであり、韓国系企業・韓国人顧客を担当することが想定されますが、韓国語能力の必須・歓迎条件については求人票に明記がないため、企業への確認が必要です。

Company Description