【マレーシア就職】新規開拓営業/精密金属プレス加工/運転免許必須/製造業

> **マレーシアにて営業職としてキャリアアップしませんか？**

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1621952

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Malaysia

Salary
4.5 million yen ~ 5 million yen

Work Hours
月曜 ~ 金曜 8:00am ~ 5:00pm

Holidays
土日、マレーシア祝日

Refreshed
November 11th, 2026 17:15

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：
精密金属プレス加工およびバレル研磨（バレル仕上げ）を専門とする精密金属部品メーカーです。
主にエアコン用コンプレッサーに使用されるバルブ、バルブストッパー、オイルブレードなどの精密部品を製造・販売しています。
※バレル研磨（バレル仕上げ）とは、加工後の金属部品の表面を滑らかにし、バリ（不要な突起物）を除去するための表面処理工程の一種です。

主要顧客の業界

- 自動車部品メーカー
- 空調機器メーカー（特にコンプレッサー関連）
- 産業機械関連企業

製造・輸出

製品はマレーシア国内で製造され、日本、タイ、シンガポール、インド、中国へ輸出されています。

業務内容 (Job Responsibilities)

- マレーシア国内の日系企業を中心とした新規顧客開拓営業 (100%新規開拓)
- 自動車部品メーカー、空調機器メーカー、産業機械関連企業などへの法人営業
- 精密金属プレス加工品やバレル研磨製品など、自社製品・加工サービスの提案営業
- 顧客への訪問、ニーズのヒアリングおよび新規ビジネス機会の発掘
- 顧客の製品仕様や要求事項を把握し、社内の製造部門・ローカルスタッフと連携した提案活動
- ジョホール、ペナン、クアンタンなど、マレーシア国内各地域への営業活動

※将来的にはベトナムやインドなど、海外市場への営業活動も担当する可能性あり

Required Skills

■必須要件

- 有形商材の法人営業 (B2B) 経験5年以上
- 社内のローカルスタッフと円滑にコミュニケーションが取れる英語力
- 新規顧客開拓に積極的に取り組める方
- マレーシアで車の運転ができる方

■歓迎要件

- 製造業での法人営業経験
- 自動車部品、空調機器、精密金属部品などの関連業界での営業経験
- 日系企業向けの新規開拓営業経験
- 金属プレス加工、金型、表面処理などに関する知識
- マレーシア国内での法人営業経験

Company Description