SPECIALIZED GROUP Understanding People

Wedding Sales Manager / ウェディングセールスマネージャー

東京の高級ホテルでウェディング営業を担当

Job Information

Recruiter
Specialized Group

Job ID
1621920

Industry
Hotel

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 11th, 2026 11:52

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

Wedding Sales Manager | Wedding Sales ウェディングセールスマネージャー

Overview

Our client is seeking a passionate and results-driven professional to lead wedding sales at an internationally renowned luxury hotel in Tokyo. This role offers the opportunity to drive revenue growth by creating memorable wedding celebrations and delivering exceptional client experiences. Benefits include working with a globally recognized luxury hospitality brand in a premium hotel environment.

主な責任:

- 問い合わせを予約に変換して結婚式の売上を促進する
- 結婚式の相談、提案、契約交渉を管理する
- カップルやウェディングプランナーとの関係を構築・維持する
- 売上最大化のために結婚式パッケージ、ケータリング、飲食サービスをアップセルする

- 宴会、料理、運営チームと連携してイベントを実行する
- 売上実績を監視し、市場動向に基づいて戦略を調整する
- 結婚式の計画プロセス全体でパーソナライズされたサービスを提供する
- CRMおよび販売ツールを使用して顧客とのやり取りや販売進捗を追跡する
- 複数の結婚式クライアントとイベントを同時に管理する

要件:

- ウェディングセールスまたはホテルのイベント管理の経験
- 契約および提案管理のための優れた交渉力
- 日本語能力試験N2またはビジネス日本語能力テスト400点以上の日本語力
- ウェディングパッケージおよびケータリングサービスのアップセル能力
- 宴会、調理、運営チームとの調整経験
- 優れた顧客関係管理スキル
- 複数のクライアントおよびイベントを管理するための強力な組織力
- 高級ホスピタリティ基準およびゲストサービスの卓越性に関する知識
- CRMおよび販売追跡ツールの知識
- 市場動向を分析し、販売戦略を調整する能力

Company Description