

【外資系】Sales Manager｜営業経験からマネジメントへ｜大阪

営業経験を、マネジメントという次のキャリアへ

Job Information

Hiring Company
Servcorp Japan K.K.

Subsidiary
サーブコープジャパン株式会社

Job ID
1621854

Division
Servcorp Japan K.K.

Industry
Business Consulting

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio
About half Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture, Osaka-shi Chuo-ku

Train Description
Midosuji Line, Hommachi Station

Salary
5 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
月曜日 - 金曜日 8:30 - 17:30　（完全週休二日制）Mon-Fri 8:30 - 17:30

Holidays
完全週休2日制（土日祝）、有給休暇（おおむね125日以上、取得率90％以上）、病気休暇、産休・育休、慶弔休暇

Refreshed
November 10th, 2026 15:37

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

セールス＆フロアマネージャー｜東京

営業経験を、マネジメントという次のキャリアへ。

営業として培ってきた経験を、次は**チームを育て、ビジネスを動かす力**へ。

ServcorpのSales Managerは、コンサルティングセールスだけでなく、チーム育成、売上・収益管理、クライアントマネジメント、拠点運営まで幅広く経験できるポジションです。

現在活躍しているマネージャーの多くも、マネジメント未経験からキャリアをスタート。

実務経験、世界で採用されている研修プログラム、OJT、海外研修などを通して、営業経験をリーダーシップや経営視点へと広げていくことができます。

Build a Premium Career at Servcorp.

【Servcorpで働く魅力】

✓ 営業経験を活かし、本格的なマネジメントへキャリアアップ
✓ コンサルティングセールス・チーム育成・拠点運営まで幅広く経験
✓ 売上・収益管理を通して、経営視点やCommercial Skillsを磨ける
✓ 世界で採用されている研修プログラムと実務を通して成長
✓ 海外研修・海外出張など、国際的なビジネス経験を積む機会
✓ 成果を評価する年4回のインセンティブ制度
✓ 一等地の5つ星プレミアムオフィス勤務・マネージャー専用個室
✓ 基本17:30退社・年間休日125日・有給取得率90%以上

キャリアアップも、自分の時間も。どちらも大切にできる環境です。

【仕事内容】

営業するだけではなく、チームとビジネスを成長させる。

お問い合わせいただいたお客様に対し、レンタルオフィス、バーチャルオフィス、コワーキングスペースなど、お客様のビジネスに最適なソリューションをご提案します。

営業スタイルは**完全反響型のコンサルティングセールス**。

新規飛び込み営業やテレアポではなく、Servcorpのサービスに興味を持ってお問い合わせいただいた企業や経営者へのご提案が中心です。

Sales Managerとして、自ら営業成果を上げるだけでなく、チームメンバーの育成、売上・収益管理、クライアントリレーション、日々の拠点運営にも携わります。

Consultative Sales

- お問い合わせいただいたお客様へのヒアリング・ご提案
- オフィス内覧・サービスのご案内
- 契約交渉・クロージング
- 既存クライアントとの長期的な関係構築
- 売上目標の達成とビジネス拡大

Leadership & Team Development

- チームメンバーの育成・コーチング
- チーム目標・パフォーマンス管理
- メンバーの成長を支えるチームづくり
- 日々の業務におけるリーダーシップ

Business Management

- 拠点の売上・収益管理
- 目標・KPI管理
- クライアントマネジメント
- サービス品質の維持・向上
- 拠点全体のパフォーマンス向上

自分が売る力から、チームで成果を生み出す力へ。

営業力、リーダーシップ、マネジメント、経営視点まで、将来につながる幅広いビジネススキルを身につけることができます。

【マネジメント未経験から成長できる環境】

Sales Managerというタイトルを見て、

「マネジメント経験がないと難しいのでは？」

と思われるかもしれません。

Servcorpでは、現在活躍しているマネージャーの多くも、マネジメント未経験からスタートしています。

大切なのは、これまでの営業経験と、

「次は自分だけではなく、チームを成長させたい」

という意欲です。

入社後は実務・研修・OJTを通して、営業、収益管理、クライアントマネジメント、チーム育成など、拠点を率いるために必要なスキルを段階的に身につけていきます。

【Global Learning & Development】

経験を積みながら、グローバルに活躍できる人材へ。

Servcorpでは、研修だけではなく、**実際の仕事を通して幅広い経験を積むこと**を大切にしています。

入社後は、世界のServcorpで採用されている研修モジュールを活用したトレーニングに加え、OJTを通して営業・収益管理・クライアントマネジメント・チーム育成を実践的に学びます。

さらに、**海外研修や海外出張の機会**もあります。

海外のServcorpチームやマネージャーとの交流を通して、国際的なビジネス感覚やリーダーシップを磨くことができます。

社内公用語は英語。研修、会議、レポート、社内コミュニケーションなど、日々の仕事そのものが英語力をさらにブラッシュアップする機会になります。

【Work-Life Balance】

A rewarding career with life in balance.

マネージャーでも、基本17:30退社。

Servcorpでは、長時間働くことではなく、限られた時間の中で高いパフォーマンスを発揮することを大切にしています。

完全週休2日制（土日祝）、年間休日125日、有給取得率90%以上。

旅行や趣味などでまとまった休暇を取得する社員もおり、責任あるマネージャー職でありながら、自分の時間もしっかり大切にできます。

キャリアアップのために、プライベートを諦める必要はありません。

【勤務地】

大阪のServcorpプレミアムオフィス

◆ サーブコープ本町南ガーデンシティへ
〒541-0057 大阪府大阪市中央区北久宝寺町3-6-1 本町南ガーデンシティ 7階
本町駅（Osaka Metro御堂筋線・中央線・四つ橋線）10番出口より徒歩3分
心斎橋駅（Osaka Metro御堂筋線・長堀鶴見緑地線）1番出口より徒歩6分
堺筋本町駅（Osaka Metro堺筋線・中央線）10番出口より徒歩8分

5-Star Premium Offices in Prime Locations

大阪を代表するビジネスエリアのハイグレードビルに位置しています。

主要駅から徒歩圏内のアクセスしやすい立地と、5つ星ホテルのような洗練されたオフィス環境もServcorpで働く魅力のひとつです。

マネージャーには専用の個室オフィスをご用意しています。

【給与】

■固定年俸500万円～800万円 + 年4回のインセンティブ
■固定年俸は12分割して毎月支給
■インセンティブはパフォーマンスに応じて年4回、固定年俸とは別途支給
■定期給与査定あり
■交通費支給
■退職金制度
■その他イベント/会食費用

年齢や社歴だけではなく、**成果、成長、チームや拠点への貢献**を評価するカルチャーです。

【勤務時間】

平日 8:30～17:30
基本17:30退社。
残業を前提としない働き方を大切にしています。

【休日・休暇】

- 完全週休2日制（土日祝）
- 年間休日125日＋充実した休暇制度
- 有給休暇（取得率90%以上）
- 季節休暇
- 年末年始休暇
- 病気休暇
- 産休・育休制度
- 慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備
- 年4回のインセンティブ制度
- 定期給与査定
- 退職金制度
- 交通費支給
- 社内研修・キャリア開発
- 海外研修・海外出張の機会
- 資格取得支援制度
- 年1回健康診断
- 社員専用高速Wi-Fi
- コーヒー・紅茶など無料
- 月1回のチーム会食費補助
- 社内イベント・パーティー
- マネージャー専用個室オフィス

営業経験を、マネジメントという次のキャリアへ。

自分が成果を出すだけではなく、
人を育てる。
チームで成果をつくる。
一つのビジネスを成長させる。

そして、自分自身のキャリアも人生も大切にする。

Build a Premium Career at Servcorp.

Required Skills

必須条件

- 営業経験
- ビジネスレベルの日本語
- ビジネスレベルの英語力（TOEIC750点以上が目安）
- 基本的なPCスキル（Microsoft Office等）
- 日本で就労可能な在留資格をお持ちの方

こんな方を歓迎します

- 営業経験を活かして、次はマネジメントに挑戦したい方
- 営業として成果を出すことにやりがいを感じる方
- 個人の成果だけでなく、チームの成長にも関わりたい方
- 人を育てることや、チームで目標を達成することに興味がある方
- 売上や収益など、ビジネスの数字にも関心がある方
- 英語を活かしながら、さらにビジネススキルを磨きたい方
- 新しいことにチャレンジし、自ら考えて行動できる方
- キャリアも自分の時間も大切にしたい方

マネジメント経験は必須ではありません。

営業経験を、次のキャリアにつなげたいという意欲を大切にしています。

【入社後の成長】

Step 1 | Training

世界のServcorpで採用されている研修モジュールを活用し、Servcorpのサービス、営業、クライアントマネジメント、拠点運営について学びます。

Step 2 | Hands-on Experience

配属拠点で実務を経験しながら、営業、売上・収益管理、クライアント対応、チーム育成など、マネージャーとして必要なスキルを身につけます。

経験豊富なマネージャーやトレーナーが成長をサポートします。

Step 3 | International Exposure

海外研修や海外出張など、海外のServcorpメンバーから学び、視野を広げる機会があります。

Build a career with possibilities.

Company Description