HIDAKA METAL
日高金属株式会社

【東京・大手町】 金属資源リサイクルの法人営業（管理職）

高品質でスピーディーな金属資源リサイクル/売上毎年伸長中/転勤無し/年休125日

Job Information

Hiring Company
HIDAKA METAL Co., Ltd.

Job ID
1621850

Industry
Other (Infrastructure)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description
Marunouchi Line, Otemachi Station

Salary
8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
9:00 ~ 18:00

Holidays
完全週休2日制

Refreshed
November 11th, 2026 13:16

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

〈募集要項・採用ターゲットの違い〉

- 非鉄金属スクラップの仕入先開拓や既存深耕などの営業活動に加え、メンバー育成や業績管理等のマネジメントを担う
- 一般的な営業と異なる「物を買う」営業スタイルに挑戦でき、独自のノウハウとスキルを身につけられる
- 今後は関東圏から全国へ顧客開拓を広げるフェーズであり、事業拡大の中核として裁量を持って活躍できる
- 年収800万円以上の高待遇と年間休日125日、さらに転勤なしという環境でワークライフバランスを保てる

【業務内容】
銅などを含む非鉄金属スクラップおよびリサイクル事業を担う当社の営業 2 課にて、非鉄金属スクラップの仕入れのための既存顧客との深耕営業や新規開拓を営業お任せいたします。
製造メーカー（製造過程で発生する端材）、解体業者等のスクラップの仕入先を開拓して頂くことがミッションです。加えてメンバーの育成・業績管理等のマネジメント業務もお任せする予定です。

〈業務詳細〉

- ゼネコンや自動車工場、病院、オフィス、製造工場等からの検査機械、パソコン関連機械、生産設備等の分解や撤収を行う為に、金属の発生元にアポイントを取り、リサイクルルートの提案や新規開拓を行っていきます。
- ご自身がお持ちのコネクションをいかし、顧客開拓を行って頂き、関係構築を行って頂きたいと考えております。

（変更の範囲：会社の定める業務）

■募集背景：
当社は設立以来『高品質でスピーディーな金属資源リサイクル』を追求しています。売上は毎年伸長中・年商260億円と業績好調ですが、更なる事業拡大に向けて営業部門の体制強化を進めております。当社の軸となる金属スクラップの買取先の顧客基盤を拡大し、更なる事業成長を一緒に実現できる方を募集しております。

■配属先について：
配属先となる営業二課は部長1名、メンバー2名、アシスタント1名の計4名が在籍しております。

■このポジションの魅力：

- 一般的な営業と異なり「物を売る」のではなく「物を買う」営業スタイルにも挑戦頂けます。
- 現時点では関東圏のお客様が多いですが、今後は全国の取引可能性がありそうな顧客に対してアプローチをしていくフェーズとなります。

■当社について：
非鉄金属を軸に事業展開をしており、日本国内でナゲットや銅ラジエーター、モーターのシュレッダーまでの施設を増設、その後中国にある自社工場まで出荷、銅パイプやワイヤーの製造までを一貫して行っています。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月（条件の変更なし）
※雇用形態補足：管理監督者

【給与】
予定年収：800万円 ~ 1,000万円（月給制）

（賃金内訳）
月額（基本給）：400,000円 ~ 650,000円
その他固定手当/月：100,000円 ~ 150,000円
月給：500,000円 ~ 800,000円
※給与詳細は経験・能力を考慮し、相談の上決定します。
※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。
※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

■残業手当：なし
■賞与：2回
■昇給：1回

【就業時間】
標準的な勤務時間帯：9:00 ~ 18:00
■時間外労働有無：あり

【勤務地】
東京営業所
東京都千代田区大手町2-1-1 大成大手町ビル14階

■受動喫煙対策：屋内全面禁煙
■転勤：なし
（変更の範囲：会社の定める事業所）

【休日休暇】

- 完全週休2日制（休日は土日祝日）
- 年間休日日数125日
- GW休暇
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 有休消化率50％以上(大型連休に合わせて取得する方が多いです)

年間有給休暇10日 ~ (下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります)
- 1 ~ 2ヵ月に1回程度、顧客要望で土日出勤があります。その場合代休取得が可能です。
- < 育休取得実績 > 有

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備 (健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険)
- 通勤手当：会社規定に基づき支給
- < 定年 > 60歳
- 再雇用制度あり：65歳まで
- < 教育制度・資格補助補足 > マニュアルを見て商品知識は身に着けていただくことが可能です

Required Skills

【必須要件】

- 法人営業経験 (銅など非鉄金属の知見のある方)
- 営業管理職の経験
- 外国籍の方とのコミュニケーションに抵抗がない方 (※日本語でのコミュニケーションになります)

【歓迎要件】

- 金属リサイクル業界での経験
- ビジネスレベルで中国語を使用できる方
- 金属売買のご経験、または鉄鋼・非鉄メーカーや商社における就業経験

Company Description