

PR/087673 | Area Sales Engineer (m / w / d) im technischen Vertrieb -

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Germany

Job ID
1621809

Industry
Other (Manufacturing)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Germany

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 10th, 2026 11:27

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
None

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ÜBERBLICK
Ein japanischer Hersteller, der sich auf Industrieroboter und elektrische Anlagen spezialisiert hat, sucht einen Area Sales Engineer (m/w/d) im technischen Vertrieb. Abseits jeglicher Routine dafür aber immer nah am Kunden, suchen wir ab sofort für unser Vertriebsgebiet Deutschland-Mitte (HS, NW), einen kommunikationsstarken und engagierten.

AUFGABEN

- Vertrieb von Komponenten für den Einsatz im Maschinen-, Geräte-, und Anlagenbau
- Eigenständige Betreuung des gesamten zu verantwortenden Vertriebsgebietes
- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms im Vertriebsgebiet
- Ständige aktive Akquise von Neukunden

- Technische Vorprüfung und Erstberatung der Kunden bei neuen Anfragen
- Angebotserstellung inklusive Datenpflege in Zusammenarbeit mit den technischen Abteilungen und dem Innendienst
- Erstellung von Marktanalysen
- Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Messe-Teilnahmen sowie sonstigen Kundenveranstaltungen (z.B. Open-House-Veranstaltungen, etc.)
- Wettbewerbsbeobachtung und Besuch von Fachmessen

QUALIFIKATIONEN

- Vorausgesetzt wird ein Studium im Bereich Elektrotechnik oder Maschinenbau / alternativ eine Techniker-Ausbildung
- Zwingend notwendig ist eine mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte im B2B-Bereich Seite 1/2
- Nachweisbare perfekte Deutschkenntnisse (mindestens C1) sowie verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift (mindestens B2/C1)
- Vorhandenes einsatzbereites Homeoffice im Vertriebsgebiet
- Hohe Reisebereitschaft im zu betreuenden Vertriebsgebiet
- Erfahrungen in den Bereichen der elektrischen Antriebstechnik sowie der robotergestützten Automatisierungstechnik wären von großem Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sicherer und professioneller Umgang mit Kunden
- Kundenorientierung, Engagement, Selbstständigkeit, Zielstrebigkeit sowie Lösungsorientierung

VORZÜGE

- Maximal eigenständige Arbeitsweise in der alltäglichen vertrieblichen Arbeit vom Homeoffice aus sowie innerhalb des eigenen Vertriebsgebietes
- Jobsicherheit durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag in einem sich stetig weiter entwickelnden Unternehmen
- Intensive Einarbeitung sowie permanente technische Nachschulungen
- Einen interessanten und vielseitigen Arbeitsplatz
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Kollegiales Arbeitsklima mit sehr kurzen und direkten Entscheidungswegen
- Regelmäßiger persönlicher Austausch mit allen Kolleginnen und Kollegen

Bewerben Sie sich online, um weitere Informationen über diese Gelegenheit zu erhalten. Aufgrund der hohen Anzahl von Bewerbern werden leider nur die in die engere Wahl kommenden Kandidaten benachrichtigt. Wir danken Ihnen für Ihr Verständnis.

#LI-JACDE #countrygermany

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use

Company Description