

【東京】アソシエイト マーケティングマネージャー/グループ各社のマーケティング支援を担当/海外拠点とのやり取りもあり英語

Job Information

Hiring Company
CMIC HOLDINGS Co., Ltd.

Job ID
1621640

Industry
Pharmaceutical

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Yamanote Line Station

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
9：00 - 17：30※入社1ヶ月後から、フレックス利用可

Holidays
完全週休二日制

Refreshed
November 11th, 2026 13:19

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- グループ全体のグローバルマーケティング戦略に基づき、販促物制作やWeb運用、デジタル施策、海外拠点との連携を幅広く担当
- 国内外のマーケティング施策を通じて企業ブランドの価値向上に貢献し、グローバルな事業成長を支えられるやりがい
- アメリカや中国の海外マーケターと協働し、英語力を磨きながら海外出張や国際的なプロジェクトに挑戦できる環境
- 出社頻度の固定がなくリモートワークを積極活用でき、入社1か月後からフレックスタイム制度も利用可能

【業務内容】
本ポジションは、シミックホールディングスのコーポレートマーケティング部に所属し、グループ企業のグローバル戦略をサポートします。マーケティングマネージャーのリードのもと、グローバルにおけるシミックのコーポレートブランドを強化するためのマーケティング活動や、日本の顧客に対するプロモーション施策の実行をサポートします。

- 戦略に基づいたマーケティング施策の実行
  - 販促物の企画・制作：ソリューション案内資料、ホワイトペーパー、Webページ、Web用コンテンツ、SNS、記事広告など
  - 海外マーケティング会社と連携したマーケティング企画の実行
- 国内外グループ各社の営業支援：販促物/広告の制作・プロモーション支援、セミナー/展示会の企画運営支援
- シミックグループWebサイトの運用・管理：コンテンツ制作・アップデート、SEOを意識したトラッキング・改善のための取り組み
- CRMシステムの管理：Salesforceへの入力とモニタリング、Pardotを活用した顧客育成のためのデジタルマーケティング、各種プロセスの管理
- その他アサインされた業務の対応

■職場環境・アピールポイント：
★既存メンバーがサポートしながら進めます
★興味のあるPJや業務があれば手を挙げられる環境です
★業務効率を優先し、出社頻度は固定していません ※入社すぐはコミュニケーションのためにしばらく出社いただく予定です
★担当会社はその方のバックグラウンドや興味領域に合わせてアサインしています
★海外拠点（アメリカ・中国）にもマーケターがいるので、英語スキルをぐんと伸ばせる環境です
★ゆくゆくは海外出張のチャンスも！

【雇用形態】
正社員

【給与】
非公開
600万円 ~ 800万円
例）年収650万円の場合
月給：396,342円

※標準評価時賞与：月給の4.2か月

【就業時間】
9：00 - 17：30
※入社1ヶ月後から、フレックス利用可

【勤務地】
東京都港区芝浦 1 丁目1-1　BLUE FRONT SHIBAURA TOWER S 17F

■アクセス：
・山手線 / 京浜東北線・根岸線 / 東京モノレール「浜松町駅」南口 徒歩約6分
・都営大江戸線 / 都営浅草線「大門駅」A1出口 徒歩約11分
・ゆりかもめ「日の出駅」2A出口 徒歩約7分
■リモートワークを積極活用中
■受動喫煙対策：屋内全面禁煙（屋内 喫煙エリアあり） 執務エリア内全面禁煙

【休日休暇】

- 完全週休二日制

【待遇・福利厚生】

- 社保完備

Required Skills

【必須要件】

- 2年以上のマーケティング、ブランドマネジメント、セールスのいずれかの経験
- ライフサイエンス（製薬・医療機器・CRO・その他医療・ヘルスケア関連）業界での2年以上の経験
- 優れた問題解決能力、分析能力、プロジェクト管理能力、コミュニケーション能力
- ビジネスメール、会議、販促物などの作成において、英語を使用することができる

【歓迎要件】
以下のような即戦力となる経験：

- デジタルマーケティング、ソーシャルメディア管理、セミナー/Webinarや展示会の企画運営経験

- PowerCMSなどのWebサイト管理システム、Google analyticsの使用経験
- CRMシステムとしてのSalesforceおよびPardotの使用経験
- プレゼンテーションやデータ分析に必要なPowerPointやExcelの高い操作能力
- イラストレーターの使用経験

Company Description