

アカウントマネージャー

次世代モビリティの未来を切り拓くアカウントマネージャー

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1621541

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
10 million yen ~ 12 million yen

Refreshed
November 6th, 2026 12:38

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

自動車メーカーおよび自動車部品メーカー向けに、Eモビリティ領域の営業活動を推進するポジションです。新規案件獲得から量産立上げまで一貫して担当し、国内外の関係者と連携しながら事業成長を支えていただきます。

企業情報

当社クライアントは、自動車業界向けに高度な技術ソリューションを提供する世界的な自動車部品メーカーです。電動化領域への投資を積極的に進めており、日本市場における成長を加速しています。

職務内容

- 自動車メーカーおよび自動車部品メーカー向け営業活動
- 売上予算・収益管理および営業戦略の立案
- 見積作成、価格交渉、価格改定管理
- RFI・RFQ対応および提案書作成
- 顧客向けプレゼンテーションの企画・実施
- 社内エンジニアやプロジェクトチームとの連携
- 国内外の関連部門との調整および交渉
- 市場調査および新規ビジネス機会の創出

- 量産立上げに向けた各種準備および進捗管理
- グローバルチームと協力した営業戦略の策定・実行

条件・待遇

- フレックスタイム制度（コアタイムなし）
- ハイブリッドな働き方が可能
- 完全週休2日制（土日祝）
- 有給休暇取得を推奨する企業文化
- 交通費全額支給
- 社会保険完備
- 退職金制度（確定拠出年金）
- グローバルプロジェクトへの参画機会
- Eモビリティ市場の成長を支える先端技術に携われる環境

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- 自動車業界における営業、開発、または購買経験
- 日本語ネイティブレベル
- 英語中級レベル以上（目安 TOEIC 650点以上）
- 顧客および社内関係者との高いコミュニケーション能力
- 価格交渉や調整業務の経験
- 自律的に計画立案から実行まで推進できる方

Company Description

当社クライアントは、自動車業界向けに高度な技術ソリューションを提供する世界的な自動車部品メーカーです。電動化領域への投資を積極的に進めており、日本市場における成長を加速しています。