

Manager, Channel Sales ? Japan

Job Information

Recruiter
JAC International Co., Ltd.

Hiring Company
グローバルに展開する産業機器・流体ハンドリング機器メーカー

Job ID
1621418

Industry
Other

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 5th, 2026 17:16

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

■ポジション概要
日本市場における産業向け製品の事業成長を牽引するセールスマネージャーポジションです。OEM、産業機械、エネルギー分野、代理店チャネル、大手顧客を対象に、売上拡大と市場シェア向上を推進していただきます。営業戦略立案から主要顧客マネジメント、チームマネジメントまで幅広く担当し、日本事業の成長をリードする重要な役割です。
■主な業務内容
・日本市場における年間営業戦略およびアクションプランの策定・実行
・OEM、産業機械、エネルギー分野を中心とした新規顧客開拓および既存顧客深耕
・主要代理店・販売パートナーとの関係構築および事業拡大支援
・ナショナルアカウントや重点顧客のアカウントマネジメント
・営業チームのマネジメント、育成、目標設定およびパフォーマンス向上支援
・市場動向、競合情報、販売実績の分析および経営層へのレポーティング
・マーケティング部門と連携した製品戦略、価格戦略、販促施策の立案・実行
・マーケティング予算の策定・管理および投資対効果の最大化
■企業・ポジションの魅力
・グローバル市場で高いブランド力を持つ産業機器メーカーでのリーダーポジション

・日本市場における事業成長を直接リードできる高い裁量権
・営業戦略立案から実行、チームマネジメントまで幅広い経験を活かせる環境
・産業機械、製造業、エネルギーなど成長性の高い市場に携われる
・グローバルチームとの協業機会が豊富で、国際的なキャリア形成が可能
・将来的な組織拡大や上位マネジメントポジションへのキャリアパスが期待できる

Employee Benefits:
■福利厚生
・社会保険完備（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険）
・賞与制度
・昇給制度（年1回）
・通勤手当（全額支給）
・時間外勤務手当
・年次有給休暇制度
・各種休暇制度（年末年始、季節休暇など）
・退職金制度

Required Skills

必須要件
大卒以上（ビジネス、エンジニアリング、マーケティング、技術系専攻、または同等の実務経験）
BtoB営業経験7年以上（代理店マネジメント、市場シェア拡大の実績を含む）
チームマネジメント・リーダーシップ経験
優れたコミュニケーション力・プレゼンテーション力
技術的な内容を顧客や社内関係者へ分かりやすく説明できる能力
自律的に業務を遂行し、多様なステークホルダーと協働できる能力
営業・マーケティング戦略の立案・実行経験
高い計画力、課題解決力、意思決定力
出張対応可能な方
普通自動車運転免許
歓迎要件
グローバル製造業での営業経験
MBAまたは修士号保有者
代理店開拓・チャネルマネジメント経験
人材育成・コーチング経験

Company Description

新たに日本マーケットに参入される外資系企業や、日本でさらなるビジネス拡大をお考えの外資系企業のお客様に、私たちは最適な採用サポートを提供いたします。1975年に英国初の日系人材紹介会社としてロンドンで創業し、その後シンガポール、日本、マレーシア、インドネシア、タイ、中国の7カ国（また2011 年には香港・韓国にも拠点を新設予定）でグローバル人材紹介会社として事業を拡大してきたジェイ エイ シーは、そのバックグラウンドから、海外文化への深い理解を持ち合わせています。グローバルに事業を展開する日系人材紹介会社のリーディングカンパニーとして、私たちは他に類のない人材ネットワークから、日本人の優秀なバイリンガル人 材や外国人のプロフェッショナル人材をご提供することが可能です。幅広い業種、職種においてのエキスパートである当社のネイティブあるいはバイリンガルコ ンサルタントが皆様のパートナーとなり、適材適所で人材のご紹介をいたします。ジェイ エイ シーが築いてきた特有の歴史、文化、そしてグローバルマーケットでの強みを揺ぎない核として、日本マーケットで躍動する外資系企業のお客様のニーズにさら に的確にお答えするために、ジェイ エイ シー インターナショナルは誕生しました。私たちはアジアやヨーロッパのJAC Recruitment Group海外各社と緊密に連携を取り、お客様の真のニーズを把握した上で、最適なキャンディデイトをご紹介いたします。

?

We provide specialized proactive recruitment support tomultinational clients who are setting up new operations or areexpanding existing business and seeking further growth in theJapanese market.As the first Japanese recruitment company to set up operations in theUK in 1975, understanding foreign cultures is second nature to us.With our extensive global network and historically leading position asrecruitment consultancy to Japanese corporations, we have access toan unrivaled pool of bilingual Japanese and foreign professionals.Our professional consultants are experts in a range of Industries andfunctions and all have extensive multicultural experience.Based on JAC’s unique history, culture and market strength, JACInternational was founded to provide dedicated support to ourmultinational corporate clients in Japan.

JAC International Co., Ltd. is a wholly owned subsidiary of JAC Recruitment. Co., Ltd.