

セールスマネージャー

自動車業界の未来を動かす戦略営業リーダー

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1621313

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Saitama Prefecture

Salary
13 million yen ~ 15 million yen

Refreshed
November 4th, 2026 11:48

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

世界的な自動車テクノロジー企業において、日本の主要OEM向け戦略営業をリードするポジションです。アカウント成長、新規案件獲得、チームマネジメントを通じて、日本市場での事業拡大を推進していただきます。

企業情報

当社クライアントは、自動車エレクトロニクス、ADAS、コックピットシステム、車載ソフトウェアなど幅広いモビリティソリューションを展開する大手グローバル自動車部品サプライヤーです。世界各国の自動車メーカーと協業し、次世代モビリティの実現を支えています。

職務内容

- 大手自動車OEMとの戦略的パートナーシップ構築・強化
- 中長期的なアカウント成長戦略の策定および実行
- 新規ビジネス機会の創出と売上拡大の推進
- RFQ対応および商業条件の交渉
- 営業チームのマネジメント・育成
- グローバルおよび国内関連部門との連携
- 顧客要求に応じた社内リソースの調整

- 市場動向、競合、OEM戦略の分析
- 将来的なビジネス機会の発掘および事業提案

条件・待遇

- 想定年収1,500万円前後（経験に応じて決定）
- 日本の主要OEMとの戦略案件を担当
- 海外チームとの協業機会が豊富
- 営業組織のリーダーとして高い裁量権
- 将来的な営業責任者・事業開発責任者へのキャリアパス
- ハイブリッド勤務制度あり

横浜でシニアセールスマネージャーとして営業経験を生かしたい方からのご応募をお待ちしています。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- 自動車業界における10年以上の営業または事業開発経験
- OEM営業、キーアカウントマネジメント、営業戦略立案の経験
- Tier1サプライヤー、自動車エレクトロニクス、ADAS、車載システム領域での経験歓迎
- チームマネジメント経験
- 顧客との折衝・交渉力および関係構築力
- グローバル組織での業務経験
- 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル以上

Company Description

当社クライアントは、自動車エレクトロニクス、ADAS、コックピットシステム、車載ソフトウェアなど幅広いモビリティソリューションを展開する大手グローバル自動車部品サプライヤーです。世界各国の自動車メーカーと協業し、次世代モビリティの実現を支えています。