

事業開発マネージャー

次世代モビリティを牽引する戦略アカウントリーダー（東京）

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1621306

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 12 million yen

Refreshed
November 4th, 2026 11:12

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

日本の主要自動車メーカーとの戦略的パートナーシップを強化し、事業拡大を推進するBusiness Developmentポジションです。アカウントマネジメントから新規案件開拓、グローバルチームとの連携まで幅広く担い、次世代モビリティの発展に貢献いただきます

企業情報

当社クライアントは、ADAS（先進運転支援システム）、自動運転技術、コンピュータビジョン分野で高い評価を受けるグローバルテクノロジー企業です。世界の主要自動車メーカーやTier1サプライヤーと協業し、モビリティの未来を支える革新的なソリューションを提供しています。

職務内容

- 日本の大手自動車OEMとの関係構築および強化
- 中長期的なアカウント戦略の策定・実行
- 新規プログラム獲得および事業拡大の推進
- 商談、契約交渉、事業計画策定への参画
- 顧客要求事項の社内調整およびプロジェクト推進
- 顧客課題やエスカレーション案件への対応

- エンジニアリング、プロダクト、オペレーション部門との連携
- グローバルチームとのコミュニケーションおよび協業
- 市場動向・競合分析を通じた事業戦略提案

条件・待遇

- 世界トップクラスのモビリティテクノロジー領域でのキャリア
- 日本を代表する自動車メーカーとの戦略的ビジネス経験
- 国際色豊かなグローバル環境
- 高い裁量権を持ち事業成長に直接貢献できるポジション
- 東京を拠点としたハイブリッド勤務
- 次世代モビリティの実現に携わる機会

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuki Kobayashi +81366276051.

Required Skills

- 事業開発、キーアカウントマネジメント、OEM営業、戦略営業などの経験を7年以上お持ちの方
- 自動車OEM、Tier1サプライヤー、ADAS、自動運転、車載ソフトウェア、モビリティ関連業界での経験
- 日本OEMとのビジネス経験
- 顧客との長期的な関係構築に強みをお持ちの方
- 技術的な内容と商業的な議論の双方に対応できる方
- 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル以上
- 自律的に業務を推進し、多様な関係者を巻き込める方

Company Description

当社クライアントは、ADAS（先進運転支援システム）、自動運転技術、コンピュータビジョン分野で高い評価を受けるグローバルテクノロジー企業です。世界の主要自動車メーカーやTier1サプライヤーと協業し、モビリティの未来を支える革新的なソリューションを提供しています。