

PR/120709 | 日系ITソリューション企業 / 営業

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Thailand

Job ID
1621223

Industry
Other

Job Type
Permanent Full-time

Location
Thailand

Salary
Negotiable, based on experience

Refreshed
November 3rd, 2026 10:59

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Associate Degree/Diploma

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社概要：
日系グループに属するITソリューション企業です。製造業向けを中心に、CAD/CAM/CAE/PLMソリューションの販売・導入支援、システムインテグレーション、ITインフラ構築、教育・トレーニングなど幅広いサービスを提供しています。

仕事内容：
■日系製造業顧客を中心とした法人営業活動（新規開拓20%、既存顧客フォロー80%）
■顧客の課題やニーズをヒアリングし、社内エンジニア・サポート部門と連携しながらCAD / CAM / CAE / PLMソリューションの提案を実施
■提案資料、見積書、契約書などの営業関連書類の作成およびプレゼンテーション対応
■年間保守契約やライセンス契約の更新管理、契約更新に向けた顧客フォローおよび各種条件調整
■ソフトウェア導入プロジェクトの進捗確認、納期調整、導入後のフォローアップおよび追加提案
■メーカー、顧客、社内関係部署との調整・折衝を通じた円滑な案件推進

応募資格：
【必須要件】
■顧客との折衝経験をお持ちの方

■Excelの基本操作が可能な方
■周囲と円滑なコミュニケーションを図れる方

【歓迎要件】
■タイで長期的なキャリア形成を希望されている方
■IT業界での実務経験をお持ちの方

福利厚生：
■ビザ・ワークパミット支給
■民間医療保険有り
■賞与有り

担当コンサルタントからのコメント：
製造業向けITソリューションの提案営業として、顧客のDX推進や設計・生産効率化に携わることができるポジションです！

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.th/privacy-policy
Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.th/terms-of-use

Company Description