

【名古屋】法人営業（自動車部品/二輪車部品）

カヤバ株式会社での募集です。 法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
カヤバ株式会社

Job ID
1620806

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Aichi Prefecture

Salary
4.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 初年度1日～16日、2年度17日、3年度以降18日～20日（下限日数は、入社直後…

Refreshed
October 29th, 2026 18:29

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2413870】
配属：AC事業本部 営業統轄部 名古屋第一営業部 / 第二営業部

自動車部品/二輪車部品の営業業務をご担当いただきます。

・新規受注活動
　同部門のメンバーや技術部門、原価企画などの関連部門と連携し、
　新規受注に向けた営業活動を推進する。
・海外拠点の受注サポート

メール・電話・Web会議等を通じて海外拠点と連携し、
受注活動をサポートする。
・売掛金・納期管理
売掛金の回収状況や製品の納期を管理し、円滑な取引の推進を図る。

Required Skills

※ポテンシャル採用のポジションとなりますので、チャレンジする意欲を重視します
必須要件】
・営業経験をお持ちの方
・ビジネス英語に抵抗がない方
・普通自動車免許

【歓迎要件】
・PCスキル（Excel・Word・PowerPoint等）
・TOEIC550点以上、留学経験など
・顧客、社内関係者とのコミュニケーション力、
調整力など、ビジネスパーソンとして高い基礎能力をお持ちの方

【求める人物像】
・自動車業界の変化を前向きに捉え、市場の開拓や製品の提案に意欲的な方。
・社内外の関係者と円滑に連携し、相手の立場を理解しながら信頼関係を構築できる方。
・顧客のニーズを的確に捉え、主体的な折衝・交渉を通じて改善提案に取り組める方。

Company Description

油圧緩衝器、油圧機器、システム製品の開発製造および販売