

【半導体×グローバル】最先端装置の提案営業（深耕／海外出張あり）

株式会社エイチ・ティー・エルでの募集です。 法人営業（産業機械向け）のご経験の...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社エイチ・ティー・エル

Job ID
1620623

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Contract

Location
Tokyo - Other Areas

Salary
5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始

Refreshed
October 29th, 2026 18:27

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2391429】
■ポジション概要
半導体・液晶製造装置を中心としてALDや半導体材料などの提案営業をお任せします。
国内外メーカー・顧客との折衝を通じ、製造プロセスの高度化に貢献いただくポジションです。

■業務内容
国内外の大手メーカーを中心とし大学などの顧客に対し、装置導入に向けた一連の営業を担っていただきます。

▼具体的には
顧客への装置・ソリューション提案（プレゼンテーション）

見積作成～受注～納品～検収～請求・入金確認までの一連対応
国内外の顧客およびメーカーとの仕様確認・技術折衝・購買交渉
装置の出荷前検査、工場検収、納入立会い
商談立ち上げに向けた資料・営業ツール作成
※技術部門・メーカーと連携しながら進める技術提案型営業となります

■営業スタイル
商材特性上、受注まで1年～1年半かかる大型案件も多数
短期的な数字ではなく、長期関係構築を重視した深耕営業が中心
ノルマで追う営業ではなく、課題解決・提案価値重視のスタイル

■語学・海外対応
海外のメーカーや顧客とのやり取りあり
Web会議・仕様調整・進捗確認などで英語使用
装置検収・納入立会い等で海外出張の可能性あり
→英語力を活かしながらグローバルに活躍可能

■組織体制・教育
営業本部配属（商材別に部門構成）
技術営業経験豊富な社員が多数在籍
入社後は
・座学研修
・OJT（営業＋技術担当が伴走）
→技術知識が浅くてもキャッチアップ可能な環境

■企業特徴・経営状況
◎安定した経営基盤
創業以来一貫して黒字経営を継続
国内外50社以上との取引実績あり
◎成長性（グローバル展開）
6カ国に現地法人を保有し海外事業を拡大
直近でも海外拠点を増設しグローバル市場を積極開拓中
◎事業の強み
半導体装置・3Dプリンタ・材料・ソフト開発まで一体提供
→単なる商社ではなくソリューション型ビジネス
◎今後の展開
2027年にデモセンター新設予定（評価・検証機能強化）
→顧客提案力のさらなる向上

■ポジションの魅力
半導体・3Dプリンタ等の最先端技術領域に関与
数千万円～数億円規模の高額設備を扱うダイナミックな営業
海外メーカーとの折衝などグローバルビジネス経験
深耕営業中心で顧客と長期的関係構築が可能
技術×営業のハイブリッドキャリア形成

Required Skills

■必須条件：　※下記いずれも必須
・法人営業経験
・ビジネスレベルの英語力（会議・交渉が可能なレベル）

■歓迎条件
・半導体・電子部品・装置メーカー・製造業での営業経験
・技術営業／ソリューション営業のご経験
・高額商材（設備・装置・機械等）の営業経験
・海外メーカー・顧客との折衝経験
・長期案件（半年・1年以上）を扱った営業経験
・社内外の関係者と連携しながら業務を推進できるコミュニケーション力
・アプリケーションエンジニア等の技術的な経

Company Description

・半導体・FPD製造装置の販売・金属3Dプリンタおよび材料の販売・衛星用モジュールの販売・保守・メンテナンスサービス・ソフトウェア開発（制御・画像処理・AI等）