

【DBU】マテリアルマーケティング（第1技術マーケティング本部　マテリアルマーケティング部）

株式会社レスターでの募集です。 商品企画・開発（マーケティング）のご経験のある…

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社レスター

Job ID
1620565

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】入社直後に5日～10日の間で付与。上期入社で10日、下期入社で5日。【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW …

Refreshed
October 29th, 2026 18:26

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2380594】
★配属部署のミッション
【ミッション】
サプライヤーサイドでのビジネスの拡大とそれに付随する一切の業務を行う部署となります。社内営業部隊と横断的にかかわり、ビジネスクリエイションを行うことをミッションとしております。

【入社後にお任せする業務内容】
デクセリアルズ株式会社の商材拡販に従事していただきます。

営業本部、海外販社、パートナーと協力し既存顧客のさらなる拡大、新規市場のマーケティング、拡販戦略立案、サプライヤー戦略の実施をメインでお任せいたします。

取り扱い商材：ケミカル材料、電子部品材料、光半導体など

【担当業務の魅力】
当社は、１兆円企業の実現を目指し、M&Aや事業投資などコーポレートアクションを積極的に実行しています。本社や国内・海外のグループ会社におけるグループ全体の豊富な経験を積むことで、エレクトロニクスの情報プラットフォーマーとしてデバイス業界のプロフェッショナルとしてキャリアアップが可能です。また当社は電子部品のみならず、ケミカル材料、バッテリーなど多彩な商材を扱っており、様々なキャリアプランを描くことができます。

【キャリアステップイメージ】
・入社直後
ケミカル材料、電子デバイス材料、光半導体等の拡販とマーケティングによる機会創出
・数年後に期待する事
マーケットインからの販売戦略およびサプライヤーとの拡販戦略立案

Required Skills

【必須】
・電子デバイス業界、エレクトロニクス業界での実務経験
・営業もしくはマーケティング業務経験
・PCスキル（エクセル・パワーポイントなど）
・コミュニケーション能力（横断的に関係部署とのコミュニケーションが発生するため）

【歓迎】
・半導体、電子デバイス、ケミカル商材の販売経験
・英語（日常会話が可能なレベル）

Company Description

◆半導体・電子部品の販売及び技術サポート、LSI設計開発、信頼性試験受託サービス◆映像・音響・通信・計測のソリューション、設計・施工、保守エンジニアリング◆太陽光発電による再生可能エネルギーの導入・普及に向けた運営管理