

航空宇宙×最先端技術に携わる装置営業（海外メーカー連携／グローバル環境）

株式会社エイチ・ティー・エルでの募集です。 法人営業（産業機械向け）のご経験の...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社エイチ・ティー・エル

Job ID
1620555

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Contract

Location
Tokyo - Other Areas

Salary
5.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始

Refreshed
October 29th, 2026 18:26

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2391460】
■仕事内容
航空宇宙分野を中心に、欧米をはじめとした国内外トップメーカーの最先端技術を国内へ提供している専門商社です。人工衛星に搭載される各種モジュールや宇宙関連機器に加え、3Dプリンターなど、今後の社会インフラを支える先端領域に広く関わることができます。
単なる商材提案に留まらず、「最先端技術を社会実装につなげる」役割を担う点が本ポジションの大きな特徴です。航空宇宙・3Dプリンターといった成長市場において、自身の提案が日本の技術発展や安全保障、産業競争力の向上に直結するやりがいを実感いただけます。

▼具体的には

■顧客への技術提案・営業活動
顧客ニーズに応じて製品選定
・プレゼンテーションを行い、見積作成から受注、納品、請求・入金確認まで一貫して担当。案件全体を俯瞰しながら営業力・プロジェクト推進力を身につけることができます。

■海外メーカーとの折衝・調整
取扱メーカーに対して仕様確認や価格交渉を実施。英語を用いたコミュニケーションも発生し、グローバルビジネスの実務経験を積むことが可能です。

■技術部門との連携
社内エンジニアと連携しながら技術的な検討・提案を行うことで、専門性を高めつつ「技術営業」としての市場価値を高められます。

■出張対応（国内・海外）
案件によっては国内外の顧客・メーカー訪問の機会があり、最前線の技術・市場動向に直接触れる経験が得られます。

【本ポジションの魅力】
◆ 航空宇宙・半導体など成長産業に深く関わる
国家レベルのプロジェクトや先端技術領域に携わる機会があり、長期的に価値の高い経験を積めます。

◆ 技術×営業のハイブリッドスキルが身につく
単なる営業ではなく、技術理解を伴う提案力・調整力を磨けるため、キャリアの希少性が向上します。

◆ グローバルに活躍できる環境
海外メーカーとの直接やり取りを通じて、国際ビジネスの実務経験を習得可能。

◆ 安定した経営基盤（黒字経営）
長年黒字を継続している安定企業のため、腰を据えてキャリア形成が可能です。

◆ 無期雇用登用前提
将来的なキャリアパスが明確で、実績に応じて長期的な就業が期待できます。

Required Skills

■必須条件：　※下記いずれも必須
・法人営業経験
・ビジネスレベルの英語力（会議・交渉が可能なレベル）

■歓迎条件
・装置営業のご経験
・高額商材（設備・装置・機械等）の営業経験
・航空宇宙・3Dプリンター、半導体業界でのご経験
・海外メーカー・顧客との折衝経験
・長期案件（半年・1年以上）を扱った営業経験
・社内外の関係者と連携しながら業務を推進できるコミュニケーション力

Company Description

・半導体・FPD製造装置の販売・金属3Dプリンタおよび材料の販売・衛星用モジュールの販売・保守・メンテナンスサービス・ソフトウェア開発（制御・画像処理・AI等）