


# SI3 新領域事業（Universal NTN）BSS/OSS技術開発エンジニア

**スカパーJSAT株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓...**

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**
スカパーJSAT株式会社

**Job ID**
1620411

**Industry**
Communication

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
6 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**
09:30 ~ 17:30

**Holidays**
【有給休暇】4月～9月までは入社日より10日付与となりますが、10月入社から減算される形となり、次年度4月には17日が付与され...

**Refreshed**
October 29th, 2026 18:25

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Fluent Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
High-School

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2318685】
■ミッション
主に以下の業務を担当していただきます。BSSとOSSは専門性に応じてどちらか片方または両方を担当いただきます。（事業の拡張により内容も変化します）
（1）BSS技術開発のリード
・Universal NTNのBSS（Business Support Systems）技術開発プロジェクト全体の計画策定、実行、進捗管理
・BSSに関する技術要件の定義、設計、構築、実装、検証プロセス全般の監督
・顧客管理、課金、収益管理、CRMなどのBSS機能の開発および最適化
（2）OSS技術開発のリード

・Universal NTNのOSS（Operations Support Systems）技術開発プロジェクト全体の計画策定、実行、進捗管理
・OSSに関する技術要件の定義、設計、構築、実装、検証プロセス全般の監督
・ネットワーク管理、サービスプロビジョニング、障害管理、パフォーマンス管理などのOSS機能の開発および最適化
（３）ベンダー管理
・ベンダー選定、契約交渉、パフォーマンス管理
・ベンダーとの技術的な打ち合わせや調整、問題解決
（４）技術開発および実装
・BSS/OSS関連ソリューションの開発、最適化、テストの指導
・最新技術の導入と適用、パフォーマンス評価およびベンチマークテストの実施
（５）プロジェクトの進捗報告およびコミュニケーション
・プロジェクトの進捗状況を経営層やステークホルダーに定期的に報告
・プロジェクトに関する会議の運営、ドキュメント作成、プレゼンテーションの実施

■期待する役割
NTN事業部に所属していただき、「仕事の内容」の業務について担当いただきます。
プロジェクトのメンバーとともに技術や事業の開発を進め、その後の経験等により、プロジェクトの主査やリーダーなどを担っていただくことを期待しています。

## Required Skills

【必須要件】
・BSSまたはOSSの商用化開発に関する5年以上の実務経験（要件定義、設計、構築、実装、検証等）
・ベンダー管理を含むプロジェクトマネジメント経験
・BSSまたはOSSに関する深い知識と経験
・優れたプロジェクト管理スキル、リーダーシップ、コミュニケーション能力
・高い問題解決能力と意思決定能力
・ビジネス英語力（海外ベンダー・パートナー企業との交渉・調整が可能なレベル）

## Company Description

■宇宙事業：宇宙から海洋まであらゆる空間をビジネスフィールドとし、アジア最大級の衛星オペレーターとして、衛星通信サービスを軸とした通信関連事業、衛星データを活用したスペースインテリジェンス事業、既存事業に留まらない開拓領域へ取り組み、新しい宇宙ビジネスを創り出しています。■メディア事業：「スカパー！」などの放送・配信事業、光回線を経由した地上波・BS/CS再送信サービスを提供する光アライアンス事業、グローバルIPやWeb3関連などの開拓領域に取り組み、かつ、多数のチャンネルによる放送・動画配信を可能にする設備・技術など当社アセットを活用し、BtoBでお客さまの課題解決を支援するメディアソリューションサービスを展開しています。