

Account Sales

外資系半導体メーカーでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
外資系半導体メーカー

Job ID
1620333

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 29th, 2026 18:24

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2415027】
【Mission】
担当顧客における当社製品の拡販および収益性の高い事業成長を推進します。販売代理店・顧客・社内関連部門の橋渡し役として、顧客との関係構築やビジネス拡大をリードしていただきます。

【職務内容】
・担当顧客に対する売上目標および新規デザインイン案件の獲得・拡大

・顧客分析を通じたビジネス機会の発掘とアカウント戦略の立案
・キーアカウント / 大手顧客との関係強化およびアカウントマネジメント
・中長期的なアカウント開発戦略の策定・実行
・ターゲット市場・業界動向に関する知見共有と提案活動
・顧客課題やエスカレーション案件への対応・解決推進
・営業計画の策定および実行管理
・商談・案件（Opportunity）の創出、管理、受注活動の推進

【担当領域・責任範囲】
・担当顧客における売上目標および新規デザインイン案件の獲得・拡大を推進
・顧客の事業戦略や組織、ニーズを深く理解し、アカウント戦略を策定・実行
・顧客との強固な関係構築を通じて、中長期的なビジネス成長に

Required Skills

【必須】
・製造業でのセールス経験3年以上（ジュニアの場合）
・半導体、もしくは電子部品の営業経験5年以上
・英語ビジネスレベル

【歓迎】
・LED、車載 のご経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします