

営業本部 セールス マーケティング責任者（部長候補）

株式会社ディジタルメディアプロフェッショナルでの募集です。 販売促進（SP）の...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社ディジタルメディアプロフェッショナル

Job ID
1620315

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 12 million yen

Holidays
【有給休暇】初年度 10日 4か月目から ※入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休...

Refreshed
October 29th, 2026 18:24

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2408754】
営業本部におけるマーケティング戦略の立案・実行、および営業組織のマネジメント業務をお任せいたします。

■業務詳細
・営業を軸とした、売上を生み出す仕組み
・マーケティング戦略の構築
・重要商談への営業担当としての参加、売上数字への責任・顧客
・案件の創出とフォローアップの推進（営業活動をマーケティング戦略の一要素と位置付け）
・TP営業Gをはじめとする営業組織のマネジメント・経営層・関係部門と連携した組織体制の構築

【ポジションの魅力】
エッジAIカメラSoC「Di1」をはじめ、ロボティクスや先進安全支援（セーフティ）分野で存在感を高める東証上場企業において、売上を生み出す仕組みそのものを設計・実行する戦略立案にとどまらず、重要商談への参加や顧客・案件創出の

フォローアップまで一気通貫で担当し、机上の戦略で終わらせず成果に直結させられる部長クラスとして経営層や関係部門と連携しながら、営業本部をはじめとする営業組織の体制そのものを構築していく。

Required Skills

【必須スキル】
・部長・マネージャークラスとしてのマネジメント経験
・営業を軸としたマーケティング戦略の構築・実行経験（売上責任を伴う）
・市場動向の分析、競合調査能力

【歓迎スキル】
・AIカメラ、エッジデバイス、クラウドサービスに関する知見
・英語力（海外市場調査・海外顧客対応が可能なレベル）
・技術的バックグラウンド（ハードウェアまたはソフトウェア）

【求める人物像】
・営業とマーケティングを一体的に担い、主体性を持って仕組みづくりができる方
・管理職として、自ら主体的に情報を共有
・発信できる方
・AI技術を活用したサービス開発に強い意欲のある方
・チーム内外と円滑なコミュニケーションを図れる方・課題を発見し、解決策を提案
・実行できる方

Company Description

当社は、2002年7月に創業しました（2011年6月に東証マザーズに上場（2022年4月グロース市場に移行）。以来、研究開発型ファブレス半導体ベンダーとして、組込みシステムにおけるビジュアル・コンピューティング分野を事業の中核とし、独自開発した2D/3Dグラフィックス技術のハードウエアIPやソフトウエアIPのライセンス、およびこれらのIPを搭載したグラフィックスLSIの開発・販売を主な事業としてきました。当社のGPU IPを採用した顧客製品の累計出荷は1億7千万台を超えており、グラフィックスプロセッサーRS1の売上高も年々増加するなど、成果を出してきました。また、当社の注力分野であるセーフティ分野、ロボティクス分野において、AI／ディープラーニングを活用した画像認識技術を核とした製品・サービスの開発を行っています。当社の強みを生かした画像の知能化により、社会課題の解決に取り組んでいます。【事業内容】・IP コアライセンス事業半導体の設計ノウハウの中でも、3Dグラフィックスを描画する際に必要となる計算処理を行うグラフィックス半導体、いわゆるGPU（Graphics Processing Unit）の機能に特化したIPコア開発とライセンス販売を行っています。この事業には、AIに関連するIPやソフトウエア開発・販売も含まれています。・製品事業当社ではIP製品のライセンスと同時に、当社で自社IPをベースとしたLSI半導体製品を開発し、半導体メーカーに製造を委託したうえで販売しています。当該LSI製品のグラフィックスSoC（RS1）は主にアミューズメント機器等に組み込まれ、エッジAI推論SoC（Di1）は AIを使用する幅広い機器等に組み込まれます。また、協働ロボット向けの画像認識システム（ビジョンシステム）、自律走行ロボットの本体・コンポーネント、ドローン向けカメラモジュール等の製品の仕入、販売を行っています。・プロフェッショナルサービス事業AI製品の研究開発や、お客様の課題解決に向けた受託開発を行っています。既存の技術と最先端技術を組み合わせて新しい解決策を提供したり、ゼロから新技術を生み出しております。安全運転支援システムやロボティクスに係る開発なども含まれます。【強み】１．GPUコア技術：創業以来、世界有数のGPU IPベンダーとしてのコンパクトさ、低消費電力、高性能が実証された最先端のIPを提供しています。任天堂ゲーム機、デジタルカメラ、プリンターなど幅広い採用実績があり、テレビ向けのAI IPコア採用実績も合わせると、顧客製品出荷実績は1.7億台に達しています。２．SoCシステム技術：2D/3D高性能グラフィックスLSIの開発経験を生かし、GPUコア単体の提供だけでなく、IP組込設計からSoM開発までワンストップで対応することが可能です。当社が遊戯機向けに開発したSoCであるRS1は、遊技機業界においてリアルタイム2Dと3Dエンジンを融合した高性能・高圧縮動画エンジンをワンチップに統合しました。臨場感あふれる美しい映像表現によるエンターテインメント性の向上とコストパフォーマンスの両立というシナジー効果がお客様に高く評価されています。また、次世代エッジAI推論SoCであるDi1は、当社独自の高性能AI推論エンジン（ViT/FP4対応）、ハードウエアベースの高精度リアルタイム3D測距エンジン（ステレオビジョン）、および台湾の有力イメージング技術企業であるiCatch Technology社の高性能ISP（Image Signal Processor）をワンチップに統合しています。これにより特に高度な画像AIアプリケーションにおいて、競合製品を凌駕する機能および性能を備えています。・３アルゴリズムからSoC/モジュール化まで一貫した開発力：当社のAIプロセッサIPは、当社がGPU開発で蓄積してきた小型化・省電力化技術を駆使し、演算処理の専用ハードウエア化、内部メモリー搭載による低レイテンシー化、RTL設計によるハードウエア実装の最適化により、アルゴリズム、ソフトウエアだけでは実現不可能なエッジ側アプリケーションに最適な推論処理性能を低消費電力かつ小サイズで実現しています（ハードウエアアクセラレーション）。このように、当社は、AIのアルゴリズム開発、ソフトウエア開発・最適化に加えて、ハードウエアからSoCまで一貫して開発し、お客様のアプリケーションへの最適化をサポートしています。AI業界には、AIのアルゴリズム開発からソフトウエア開発までを行っているプレーヤーはたくさんいますが、ハードウエア化までできるところはあまりないと自負しています。