

（神奈川）営業・マーケティング（光学用途材料）（102426）【NSG：日本板硝子】

日本板硝子株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
日本板硝子株式会社

Job ID
1620243

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
6.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季…

Refreshed
October 29th, 2026 18:23

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2340561】
【クリエイティブ・テクノロジー事業部門　営業・マーケティング（光学用途材料）】

＜職務内容＞
■職務内容
・開発品の販売・マーケティング業務
光学用途材料に関する国内・海外顧客向けに、開発製品の市場開拓・拡販計画を立案・実行し、新用途・新市場を創出する。
・担当いただく市場

日本及び海外（直近はアジア（中国、韓国、東南アジア）、以降 欧米へ拡大）
・社内コミュニケーション
部内の製販技（相模原および四日市事業所）、海外営業拠点（香港）、社内他部門（研究開発部等）と連携し、開発品のビジネス化と拡大を行う。

Required Skills

■必須要件：
・光学業界またはセンサー業界と親和性のある業界で技術営業の経験がある方
・英語でコミュニケーションを取ることに抵抗の無い方。
・異文化を含む多くの利害関係者をまとめ、ビジネスコーディネートした経験のある方。
■歓迎要件：
・海外顧客との取引や輸出入に携わった経験のある方。
・メーカーにおいてプロジェクトマネージメント経験のある方。
・メーカーにおいて開発品の拡販戦略を立案し、実際のビジネス化までつなげた経験のある方。
・小規模（概ね5名程度）のチームをリードした経験のある方。
・マーケティング活動を通じて新市場を創出した経験がある方

Company Description

ガラス建材事業・輸送機器事業・情報電子事業・ガラス繊維事業