

【東京】クリンスイの膜技術を世界の産業へ _ 産業用中空糸膜モジュール海外営業＆グローバル・マーケティング（リーダー候補 or…

> **三菱ケミカル株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で…**

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
三菱ケミカル株式会社

Job ID
1620215

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:45

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土 日 祝日 年末年始 【公休日】土・日…

Refreshed
October 29th, 2026 18:23

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2407964】
【職務概要】
産業用中空糸膜モジュールの海外技術営業及びグローバル・マーケティング。
「クリンスイ＝浄水器」で知られる独自の中空糸膜を、浄水器以外の産業用途（ヘルスケア・半導体・イメージング等）へ広げる仕事です。内視鏡洗浄装置用フィルターは国内トップクラスシェア、パーティクルカウンター用エアフィルターは世界トップクラスシェアを持つ、ニッチながら確かな強みのある製品を、世界市場へ展開します。

＜主な用途展開例＞

・ヘルスケア（病院手洗い装置、内視鏡洗浄装置、デンタルチェア、血液分析装置等）
・半導体（エアろ過、薬液ろ過）
・イメージング（インク脱気）など

＜担当エリア＞
日本国内も含め、全世界（主に、米国、イギリス、フランス、ドイツ、オーストリア、中国など）
※入社後、要相談

＜主な業務内容等＞具体的には、以下業務項目を担当いただきます。
・現業収益の最大化（深化）：重要顧客とのコミュニケーション強化・各種対応。新規注文の獲得。生産調整。新規品開発・上市のフォロー、営業戦略の策定・実行、販売予算の作成・予実管理etc.
・新規事業・テーマの創出（探索）：MCG内外との協奏・共創による事業競争力の向上。事業及びマーケティングストラテジーの策定・実行。半導体等の分野における新技術確立のサポート及び新規チャンネル・顧客の探索。ヘルスケアやイメージング等の分野における更なる海外展開の推進。国際展示会等におけるPR活動など

＜ミッションテーマ例＞
・顧客ニーズ・用途にあった製品及びソリューション提案
・新エリアにおける営業体制（商流や、起用する商社等）の構築と活動推進

【求める人物像】
・行動力あり、自ら考えて、Shaperになれること（チャンスは、行動力に比例する。発想力は、移動距離に比例する）
・協調性 柔軟性
・大局観を持ち、木を見て森を見ることもできる
・既存・国内ビジネスだけでなく、海外＆新規探索についても意欲 積極性あり

【部署運営の基本方針等】
ビジネス・トータルプロセスを高速で回していくために、
・ビジネスもキャリアもリーダーシップ発揮の仕方も正解はない。「自分解」≒「納得解」
・リフレクション（Check Review）をタイムリーに効率よく行う
・1/4 000とは（答え合わせは、面接の時に）
・「～だから、できない」から「～すれば、できるかも。やってみよう」へ（ポジティブ・シンキング）

【魅力・やりがい】
・価値創造から、価値獲得へ。ゼロから新しい価値を生み出し、事業の未来を自分の手で創り出せる
・小規模組織であり、正解がない混沌とした環境の中だからこそ、圧倒的な成長と達成感を味わうことができる
・新規事業の立ち上げ過程において、経営者目線の習得も可能

【身につくスキル・キャリアイメージ】
・仮説構築・検証力及び論理的思考力
・トレンドや競合の動き、顧客ニーズを多角的に捉える情報収集力と分析力
・前例や決まった計画がない状態から、自ら行動して物事を前へ進める行動力・推進力と忍耐力
・コミュニケーション能力。関係部署等を巻き込む力
・計数管理
・プレゼンテーション等における表現力

【その他PR事項】
4年前に新設された部署。少人数の部署だからこそ、裁量が大きく、仕事の幅も広い。
新しいことにも挑戦しやすい（Chem is try!!）。
ビジネス・仕事の流れを最初から最後まで見ることができ、営業・マーケティングに限らず、ご本人の希望次第では、簡単な事業企画や、事業管理業務等にも携わることが可能。
OJT以外は、座学・勉強会等によるフォローも適宜、実施。

Required Skills

【必須要件】
・学歴：大学卒業以上（専攻不問）
・経験業界（年数）：素材メーカーや、素材系専門商社（5年以上）
・経験職種（年数）/経験内容：国内外営業（5年）、もしくは技術営業（5年）or マーケティング（5年）
・語学力：TOEIC 750以上、英語での実務3年以上

【歓迎要件】
・専攻：応用化学（工業化学、化学工学）など
・経験業界（年数）：ヘルスケア（5年）、もしくは半導体、情報電子関連（5年）
・語学力：中国語、ドイツ語、フランス語での実務1年以上

Company Description

総合化学メーカーとして、素材から機能商品まで幅広い分野で多彩なソリューションを提供しています。◆機能商品分野高機能ポリマー、高機能化学、情電・ディスプレイ、高機能フィルム、環境・生活ソリューション、高機能成形材料、新エネルギー◆素材分野カーボンケミカル、炭素、MMA