Strategic Account Manager

ザルトリウス・ステディム・ジャパン株式会社での募集です。 診断薬営業・ライフサ...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ザルトリウス・ステディム・ジャパン株式会社

Job ID
1620201

Industry
Pharmaceutical

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 最大20日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏…

Refreshed
October 29th, 2026 18:23

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2378950】
■仕事概要
ストラテジック・アカウント・マネージャーは、主要なグローバル製薬企業アカウントにおける売上拡大と売上予測を担当いただきます。
この役職では、顧客との長期的かつ戦略的な関係を構築し、国内外のチームと連携して、バイオ医薬品の開発および製造全般にわたる

ソリューションを提供します。

Required Skills

【応募要件】
・ライフサイエンス分野におけるフィールドセールスの実務経験が3年以上
・英語に抵抗のない方

【歓迎要件】
・バイオ医薬品製造の経験

【Qualification Skills】
Bachelor’s degree in Life Sciences or Engineering.
Minimum 3 years of field sales experience in the life science sector（biopharma manufacturing experience preferred）.
Strong communication and negotiation skills in Japanese; effective English communication for global team collaboration.
Proven ability to work in cross・functional global teams.
Willingness to travel frequently.
The willingness to become a manager near future

Company Description

◆ザルトリウス・ステディム社は、ドイツのザルトリウス社とフランスのステディム社の合併により2007 年に設立されました。 ザルトリウス・ステディム・ジャパン株式会社は100％出資の日本法人として、同じく2007年に設立されました。 21世紀を迎えた現在ザルトリウスは、バイオテクノロジーとメカトロニクス分野において最先端の研究機器とプロセス技術を提供しております。ザルトリウスの技術的専門知識および高品質の製品とサービスは、製薬、化学、食品、エンジニアリングをはじめ多くの産業分野のお客さまから信頼と支持を受けております。【事業内容】医薬品製造プロセス用分離・精製メンブレンフィルター並びにデプスフィルターの輸入・販売医薬品製造プロセス用精製機器の輸入・販売医薬品製造プロセス用各種ディスポーザブル機器の輸入・販売医薬品製造プロセス用各種クロスフローシステムの輸入・販売シングルユース製品・機器の輸入・販売発酵・細胞培養装置関連製品の輸入・販売上記製品に関わるバリデーション・サポート