

地域営業推進部 代理店営業推進課Americas Oceania　マネージャー

ヨネックス株式会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ヨネックス株式会社

Job ID
1620142

Industry
Apparel, Fashion

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 11 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土 日 祝日 GW …

Refreshed
October 29th, 2026 18:22

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2379767】
【職務概要】
海外代理店の販売実行力を最大化することを目的とし、グローバル戦略と地域特性に基づく営業・市場戦略の策定、
実行支援、課題解決の伴奏を通じて、持続的な事業成長および顧客価値の最大化の実現を目指します。
目下のミッションは中南米の市場開拓とオセアニアでのヨネックスファン獲得の為の戦略実行になります。

【仕事内容】
代理店営業の責任者として、複数代理店のマネジメントおよび営業推進を担っていただきます。
自ら現場理解を深めながら組織をリードしていただくポジションです。

【業務詳細】
・中南米＆オセアニアの営業・市場戦略の策定・展開支援
（担当地域の市場特性を踏まえ、代理店による営業 / Go to Market戦略の企画とローカル展開を支援する）
・各国の市場・業界情報の収集（※海外出張あり）
・販売進捗・成果を分析し、販売パフォーマンス向上の支援
・代理店の契約方針設計・管理支援
・予算管理
・チームメンバーのマネジメント

Required Skills

【必須スキル・経験】
・メーカーでの海外現地法人 / 代理店営業経験
・マネジメント経験

【歓迎スキル・経験】
・スペイン語（ビジネスレベル）

Company Description

スポーツ用品の製造および販売、ゴルフ場の運営ヨネックスのコーポレートカラーは、さわやかな青い空と緑の大地を表す「ブルー＆グリーン」です。ヨネックスは1957年（昭和32年）にバドミントンラケットの製造を開始して以来、独創的な技術開発を強みに成長を続け、世界を代表する総合スポーツ用品メーカーへと発展してきました。現在では、バドミントン、テニス、ゴルフ、スノーボードなど幅広い競技分野で事業を展開しており、大坂なおみ選手、キャスパー・ルード選手（テニス）、アン・セヨン選手、ビクター・アクセルセン選手（バドミントン）、キム・ヒョージュ選手（ゴルフ）をはじめとする世界トップレベルのアスリートに製品を提供しています。 また、女子プロゴルフトーナメント「ヨネックスレディスゴルフトーナメント」の主催や国内外の主要大会への協賛を通じて、アスリートの活躍を支えるとともに、スポーツを通じた社会・文化の発展に貢献しています。