

Sales Account Manager

外資系自動車メーカーでの募集です。 セールスエンジニアのご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
外資系自動車メーカー

Job ID
1620127

Industry
Automobile and Parts

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 12th, 2026 15:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2420201】
■現在、日本国内のビジネス拡大に伴い急成長しており、成長企業ならではの手触りのある仕事を味わっていただけると思います。日本市場への大きな期待が寄せられる環境下で、エレクトロニクス製品の営業を担うポジションをお任せします。

【Responsibilities】
・担当顧客および市場における営業戦略の立案・実行
・売上、受注、収益性、キャッシュフローなど各種KPIの達成に向けた営業活動の推進と、中長期的な事業成長戦略の実行

・品質・コスト・納期・開発を含む顧客満足度向上の責任を担い、社内関係部門と連携しながら良好な顧客関係を構築
・新規ビジネス機会の発掘および顧客との早期エンゲージメントを推進し、社内関係部門をリードしながら受注獲得を推進
・顧客組織の各階層との関係強化を図り、長期的な信頼関係を構築
・顧客との協力関係を構築し、市場・顧客ニーズやフィードバックを収集しながら事業開発活動へ活用
・市場動向や製品技術に関する知見を継続的に習得し、営業・販促活動へ反映
顧客からの受注・需要予測情報を管理し、短期・中期・長期の生産計画策定を支援
・購買契約や保証契約などの顧客契約の締結・管理
・Salesforceを活用した営業案件管理および販売戦略の進捗管理

Required Skills

【必要】
・自動車業界におけるTier1またはTier2サプライヤーでの営業・ビジネス開発経験
・グローバル環境における業務経験を有し、日本の商習慣および異文化環境への理解がある方
・英語/日本語ビジネスレベル
・顧客との関係構築力、交渉力、プレゼンテーション力をお持ちの方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします