

【東京】Business Development Manager（Life Science） ◆JAC独占求人◆

ディー・エイチ・エル・ジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ディー・エイチ・エル・ジャパン株式会社

Job ID
1620121

Industry
Logistics, Storage

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:45

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ※初年度は1月入社を12日間の付与とし、入社月に応じて按分して付与する。 【休日...

Refreshed
October 29th, 2026 18:22

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2376742】
＜募集背景・ミッション＞
・生命科学/医療/ヘルスケア分野における国際エクスプレス輸送のビジネス拡大を担い、
売上成長を牽引いただくビジネスデベロップメント（専門職）を募集します。
・当該ライフサイエンス分野は、日本国内においても急成長しており、今後も持続的な拡大が見込まれる市場です。
一方で、これまでは緊急輸送を除き、海運・航空フォワーダーによる輸送が主流であり、

国際エクスプレス輸送が活用される機会は限定的でした。
当社では、コールドチェーンを含む温度管理輸送に対応した国際エクスプレスのインフラ整備を進めており、
これに伴い、当該業界における新たな市場開拓・拡販をリードいただける経験者を求めています。

＜主な業務内容＞
・生命科学・医療・ヘルスケア業界における国際エクスプレス輸送ニーズの発掘およびビジネス開発
・大手法人顧客との折衝、提案活動のリード
・全国の営業担当者と連携した案件推進・プロジェクトマネジメント
・市場・顧客ニーズを踏まえた、サービス拡販戦略の立案・実行
・将来的には、事業拡大に応じたチームマネジメントの可能性あり

＜ポジションの特性＞
・ライフサイエンス分野のビジネス拡大を目的に活動いただくポジションです。
・個人で完結する業務ではなく、社内外の関係者を巻き込みながら
プロジェクトを前進させていく役割を担っていただきます。
・事業拡大フェーズにおいては、チームを率いる立場をお任せする可能性もあります。

＜求める営業スタイル・資質＞
・価格競争を軸とした営業ではなく、顧客の課題や潜在ニーズを丁寧に引き出し、
サービス価値を提案・理解いただいたうえで契約につなげるソリューション営業力
・指示待ちではなく、ビジネスをゼロから成長させるためのマイルストーンを自ら設計し、
上司・組織に対して説得力ある提案ができる主体性
・将来的なリーダーシップ・労務管理スキルへの意欲

＜以下ご経験をお持ちの方は歓迎いたします＞
・ライフサイエンス・医療・ヘルスケア関連業界における営業経験
・コールドチェーンを含む温度管理下での国際輸送サービスの販売・提案経験

Required Skills

【必須要件/スキル】
・ライフサイエンスに関連する業界で、国際輸送サービスを販売する営業の経験
・国際フォワーディングサービスや、国際エクスプレス輸送の経験者
・ビジネス開発スキル、営業スキル
・プロジェクトマネジメントスキル、リーダーシップスキル
・基本的なITスキル（PC操作、各種アプリ操作など）
・基本的なビジネス英語・

【マインドセット】
・お客様や同僚に対する敬意を持つ
・・らたてた計画をしっかりと実・に移し、最後までやり切り、結果を出す
・・身の経験に縛られず、新しいことにチャレンジすることを恐れない

Company Description

自社機を利用したエクスプレス（国際宅配便）事業書類から貨物までを、世界220以上の国・地域に、ドア・ツー・ドアで、安全・確実・スピーディに輸送する国際エクスプレスサービスを提供