

【海外営業】CS海外営業部・世界最先端の高速伝送コネクタ ★ICソケット世界シェアNo.1 / 東証プライム上場

山一電機株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
山一電機株式会社

Job ID
1620079

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】入社初年度は入社月に応じて入社日に0～10日付与。 入社次年度以降は11日～最高20日付与 【休日】完全週休二日制…

Refreshed
October 29th, 2026 18:22

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2390808】
＜業務内容＞
・通信（AI/データセンターを含む）、産業機器、車載機器の重点市場向け顧客各社への製品拡販、営業開拓

米国・欧州乃至は中国市場の営業担当として、当社コネクターソリューション事業の海外営業を実践した上で、課長への昇格を目指して頂きます。また、将来的には、海外現地法人に出向し、現地営業の統括、事業会社の管理運営を担って頂くことを想定しています。

＜職場の魅力＞
AI、DC、半導体関連で経済紙、株式市場を賑わすグローバル・リーディングカンパニーが、主たる顧客です。
電子部品メーカーとして今年で70周年を迎える歴史ある企業である一方、新たな技術に挑み続けることで、グルーバル・ニッチトッププレイヤーとして顧客から信頼され選ばれ続ける技術提案型カンパニーを目指します。
様々な経歴を持つ人財が協力し合い、新たなステージへの飛躍を目指す熱気に溢れた職場です。

＜求める人物像＞
・未来起点で戦略を描く構想力、バックキャスティング思考でビジネスモデルが構築できる
・本質的課題を見抜く力・・・表面的な症状に惑わされず、その裏にある真の原因や隠れたニーズ（本質）を見極める力。ユーザー自身も言語化できていない潜在的なニーズを発見する力
・仮説検証思考・・・完璧な答えを待つのではなく、まず試すことで解像度を上げていく。混沌とした状況から筋道（ストーリー）を立て、検証可能な形に落とし込みできる力
・粘り強くアプローチを続ける精神力・・・諦めずに別の角度からアプローチし続ける忍耐力とレジリエンス。失敗も貴重なデータとして捉え、次の打ち手につなげる力。困難な状況でもモチベーションを保ち、結果が出るまで執念深く検証をやり切る力
・変化に適応し自らを進化させる「自己変革力」

Required Skills

■必須要件
・メーカーまたは商社で、コネクタあるいは電子部品の営業経験
・海外顧客向け対面営業（語学力、粘り強い交渉力、論理的思考、海外駐在 他）
・リーダーシップ（自分事として積極的に引受け、困難に立ち向かう）

■歓迎要件
・新規創出の推進力（新規商材の拡販、事業領域の拡張 他）
・人財育成（若手の心に火を付け、山一電機で働く喜びを感じて貰う）
・事業出資の実務経験（買収シナジー策定、PMI/事業統合）

■その他
・仕事での成果創出に価値観を感じる情熱を持った方を歓迎します。
・協調性、ルールやモラルを軽視しない方が必須条件です。

Company Description

＜主な事業および主要製品＞■テストソリューション事業検査用バーンインソケット、検査用テストソケット、プローブカード、テストサービス■コネクタソリューション事業コネクタ、実装用ICソケット、フレキシブル配線板（YFLEX・）■光関連事業光薄膜フィルタ、半導体レーザ光源、光フイルタ モジュール製品