

【プロフェッショナル採用】（管理職候補）鉄道・電力等社会インフラ企業向け部品メーカーでの海外営業管理職

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1620069

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
7.5 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 29th, 2026 18:22

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2387041】
◆MISSION
海外事業拡大を担う営業ポジションです。社会インフラ分野における海外案件の開拓・案件形成を担当いただきます。
海外顧客やパートナー企業との関係構築を行いながら、案件発掘、提案、案件形成から受注まで一貫して関与いただきます。決まった製品を販売する営業ではなく、社内技術部門や社内外関係者を巻き込みながら、案件全体を前に進めていく役割です。
将来的には海外営業機能の中核メンバーとして、案件推進や営業組織づくりにも関与いただくことを期待しています。

◆業務内容

・海外顧客およびパートナー企業との関係構築
・新規案件の発掘および営業活動
・社内技術部門との連携による提案構築
・案件形成から受注までの営業推進
・社内外関係者を巻き込んだプロジェクト推進

◆組織構成
海外事業本部は約10名の組織です。
営業、技術、生産、物流、貿易、品質など、社内外の関係者と連携しながらプロジェクトを推進します。

Required Skills

◆必須条件：
・法人営業経験（3年以上）
・英語で会議、交渉、メール対応が可能な方
・社内外の関係者と連携しながら業務を推進した経験のある方

◆歓迎条件：
・インフラ / 設備 / 製造業での営業経験
・海外案件またはプロジェクト型営業の経験
・商社、装置メーカー、プラント業界での営業経験
・新規開拓、市場開拓、案件形成等の経験

◆求める人物像
・不確実な状況でも、自ら考え行動できる方
・関係者を巻き込みながら案件を前に進められる方
・最後まで責任を持ってやり切れる方
・営業だけでなく、プロジェクト推進や組織づくりにも関心のある方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします