

【800～1300万円】ソリューションエンジニア（電力システム）

強電・計装設計のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1619930

Industry
Hardware

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 13 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 12th, 2026 17:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2421108】
【職務概要】
ソリューションエンジニアとして機械・電気エンジニアで構成されるチームの一員として、データセンター、IT、通信、金融サービス、コロケーション事業、その他主要産業における重要施設（クリティカル・ファシリティ）のコンサルティングおよび設計を担当します。

所属するチームは、顧客のプロジェクト要件を満たすべく、建物設備や重要施設（データセンターや指令センターなど）に

おける電気設備、空調設備（HVAC）、防災設備、および機械設備の高品質な設計を担っています。また、プロジェクトにおいて提供するソリューションが確実に実行され、各種基準を遵守し、最高レベルの顧客満足度を達成できるようにする責任も負います。

初期段階から主体性とリーダーシップを発揮し、ビジネス機会を開拓して、シュナイダーエレクトリックの顧客に向けた包括的なソリューションへと発展させることが求められます。さらに、主要顧客やパートナー企業のミドルマネジメント層からシニアマネジメント層までと効果的にコミュニケーションを図る能力が必要です。また、ビジネスおよびプロジェクト関連のコミュニティにおいて存在感を示し、信頼できるビジネスパートナーとしてのシュナイダーエレクトリックの地位を確立することも重要な役割です。

■本職務では、以下の主要な社内関係者と連携します。
プロジェクト・サービス・マネージャー
セールスおよびアカウント・マネージャー
エンジニアリング・マネージャー
サービス・マネージャー
各事業部門のテクニカル・リード

■主なミッション
・顧客のプロジェクトチーム、コンサルタント、および社内チームと連携し、プロジェクトの要件・範囲・ニーズを把握した上で、提案段階においてシュナイダーエレクトリック（SE）のデータセンターソリューションを顧客に提案・推進します。
・SEの製品・システムに加え、サードパーティのサービスやシステム（内装工事、電気・機械設備、防災設備など）を統合した、SEのシステムまたはターンキーソリューション（設計・構築）を開発します。
・プロジェクトの範囲を具体的なソリューションへと落とし込み、顧客のニーズを確実に満たすとともに、適切な設計と選定を通じて競争優位性を創出します。
・提案するソリューションが、現地の基準、規制、法規および安全要件に準拠していることを保証します。
・負荷・容量計算、設計計算、図面、レイアウト、仕様書、ブロック図、ソリューション提案資料、価値提案（バリュープロポジション）、適合表など、必要なあらゆる文書を作成します。
・プロジェクトの円滑な実行と顧客満足度の向上につながるソリューションを設計します。
・導入フェーズにおいてプロセス、ツール、手順、規制遵守、技術的な解釈などサポート面からチームを技術的に支援し、品質を確保します。

■入札マネジメント
・コマーシャルマネージャー及び入札マネージャーと連携し、ソリューション開発および入札提案書作成に向けた入札管理をする。
・調達部門と協力して入札提案書及びソリューションの枠組みを策定し、ベンダーの選定・適格性評価を行い概算コストを算出する。
・顧客との打ち合わせに参加し、プロジェクト提案の進捗状況や課題（障害）について報告し共有します。
・提案書作成の過程で生じた課題については、社内の関係者にエスカレーションを行います。
・提案書の進捗状況について、テンダー・マネージャーおよびソリューション・センター・リーダーに定期的に報告します。
・入札承認プロセスにおいて、プロジェクトのプロセス、手法、手順が遵守されていることを確認します。

■カスタマーケアおよび品質管理
・高品質なソリューションを提供し、プロジェクトのスコープ（範囲）に確実に適合させる。
・プリセールス段階において、顧客満足度を最大限に高めるためのサービスを提供します。
・顧客から寄せられた課題をソリューション・エンジニアリング・マネージャーにエスカレーションし、その解決まで責任を持って対応する。
・改善が必要な箇所を特定して文書化し、関係者やステークホルダーに共有します。

■パートナー管理
・ソリューション調達部門と連携し、プロジェクトのソリューション設計段階において、サードパーティのサービスプロバイダーの選定および適格性評価を行います。
・パートナーのパフォーマンスを監視し、適宜共有を行う。
・下請業者やパートナーが、シュナイダーエレクトリックのプロセス、手法、行動規範を遵守していることを確認します。
・ 顧客満足度の向上につながるパートナーを選定します。

■トレーニングおよび開発
・関連する最新の技術、ツール、プロセス及び標準について、知識を学習していきます。

Required Skills

■必須条件
・電気工学分野の学位（ディプロマまたは学士号）または同等の資格
・配電設計において5年以上の経験（電気単線結線図の読解を含む）
・中・低圧開閉装置、高・中・低圧変圧器、および電力自動化システムに関する知識（据付、試験、試運転作業を含む）
・英語と日本語のコミュニケーション能力（チーム及びグローバルチームと連携）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします