

【850万円 ~ 】セールスマネージャー

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1619878

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 29th, 2026 18:20

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2393079】
1. 既存大型顧客の営業・関係構築
・ 主要電子電器メーカーとの営業窓口
・ 定期的な顧客訪問、ニーズ把握、提案営業
・ RFQ対応、技術提案資料作成、価格交渉
・ 顧客からのクレーム対応、課題解決
・ アップセル・クロスセル提案による売上拡大

・ 顧客満足度管理

2. 新規顧客開拓・市場開発【Hunter型営業】
・ 新規顧客（電子電器メーカー、材料メーカー等）の開拓
・ 市場調査、顧客リスト作成、初期接触
・ テレコール、訪問営業での顧客ニーズ探索
・ 提案資料作成・プレゼンテーション
・ 失敗を恐れず継続的な新規開拓活動

3. 営業サポート・情報管理
・ 営業データ・受注情報の管理
・ 本社営業企画部への定期報告
・ 海外拠点との営業情報共有
・ 営業活動のシステムへの記録・分析

月1～2回の国内出張、年1回の海外出張（必要に応じて増加の可能性あり）

Required Skills

【必須要件】
・ 電子電器・電機業界での営業経験5年以上
・ OEM/ODM等、製造業の顧客構造と商流を理解している
・ 新規顧客開拓に主体的かつ継続的に取り組む姿勢がある（Hunter型営業）
・ 複雑な営業案件を主導的に進められる問題解決能力
・ 英語でのビジネスコミュニケーション（TOEIC550点以上相当）2次面接は英語で行う予定です。
・ Microsoft Office（Excel・PowerPoint）の実務レベルの使用経験
・ 自主性が高く、目標達成への執着心が強い方

【歓迎要件】
・ ポリマー・化学品・素材営業の経験
・ アジア太平洋地域での営業経験
・ 複数の顧客層との営業経験（ポートフォリオ営業）
・ グローバル企業での勤務経験
・ SAP等のERP系システムの使用経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします