

【996 ~ 1500万円】事業開発部門_M A ディールエグゼキューション担当【Manager ~ Senior Manager】

> **アビームコンサルティング株式会社での募集です。 経営企画のご経験のある方は歓迎...**

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
アビームコンサルティング株式会社

Job ID
1619799

Industry
System Integration

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
9 million yen ~ 15 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 13日 ※入社月により付与日数は変動 【休日】完全週休二日制 年末年始...

Refreshed
October 29th, 2026 18:19

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2371286】
【本ポジションの役割】
本ポジションは、少数精鋭のコーポレート・ディベロップメントチームの中核メンバーとして、上位方針や問題意識を踏まえつつ、自ら論点を構造化し、関係者を巻き込みながら、ソーシングからディールエグゼキューションまでを実質的にリードするプレイングマネージャーとして推進する役割を担います。ABeamの成長目標を実現するために、企業買収、株式投資、売却、ジョイントベンチャー設立などの分析と実行を行う役割です。このポジションでは、高い意欲と多い行動量、高度な財務・分析スキル、財務モデリングやデューデリジェンスの経験、
プロジェクト管理スキルが求められます。

【入社後の想定業務】
※これまでのご経験やお持ちのご志向によって以下の業務の中からタスクをお任せします
・CEOをはじめ、事業部門のリーダーや経営企画ユニットと協力し、全社及び事業部門の成長計画におけるインオーガニック戦略策定と実行の支援
・ディール検討における論点・選択肢・リスクを整理し、意思決定者（CEO・事業部門等）が判断しやすい形で提示・議論をリード
・買収候補を特定するための調査、競合・市場分析支援や持ち込み案件の評価
・戦略的合理性とシナジーを理解するために、潜在的なターゲット企業へのアプローチ
・企業価値評価、ディール特性を反映したビジネスケースとモデリングの作成
・M A案件のプロセス全体を通じて、関係者との交渉の支援
・社内外のステークホルダーとのガバナンスや意思決定に関するコミュニケーションの支援
・各管理部門と外部アドバイザーと協力し、デューデリジェンスプロセスの管理と実行
・合併後の統合（PMI）計画の策定で主管部門を支援し、事業部門と管理部門の両方の観点から主要成功要因を特定し提言
・買収及び出資後のモニタリングプロセスの設計/推進と主管部門の支援

＜他＞
・出社頻度：通常週1～2日程度
・出張：有　1週間未満（3～4日）/頻度は案件次第

Required Skills

求める人物像
・上層部や事業部門と議論をしつつ意思決定のための材料を整理・提示できる方
・少人数チームの中で、上位方針を咀嚼しつつ、自ら論点を構造化して周囲を巻き込みながら前に進められる方
・前向きで積極的な姿勢を持ち、チームワークを意識して業務を行うことができる方
・複雑で曖昧なビジネス環境でチャレンジをしたい方
・戦略変更にスピード感をもってついていける俊敏性をお持ちの方、変化を楽しめる方
・ディール案件の数をこなしたい方より戦略目標達成にこだわる経営企画志向をお持ちの方

経験業種
IT・コンサル・人材紹介/派遣等、無形商材の親和性の高い業界経験者優遇

【経験業務 必須要件】
・M Aまたは事業投資の実務経験（累積3年以上）
・コンサルタントやFA（Big4やそれに準じる）等のプロフェッショナル経験と
　事業会社の経営企画/M A等双方の経験
・財務三表の理解と、財務分析、財務モデリング/バリュエーションのスキル・経験
・各種DD（財務・税務・法務等）の論点整理・対応策立案経験
・調査・分析スキル（業界分析、競合分析、企業調査等）
・経験に裏打ちされたディールプロセスコントロール力（スケジュール策定と調整、会議設計、ファシリテーション等）
・曖昧な状況や情報が限定された中でも、仮説を立てて論点を構造化し、関係者と合意形成を進めた経験

【経験業務 歓迎要件】
・ITサービス、人材サービス、コンサルティング等のプロジェクト型の人材集約型ビジネス
　モデルの理解が経験を通じてある方
・インオーガニック戦略策定経験
・ソーシング実務経験
・税務・会計・会社法に関する基本的知識と、実務への適用経験
・カーブアウト、JV設立、大規模PMI等の複雑案件経験
・英語での交渉含む海外案件推進経験
・社内外を巻き込むリーダーシップの職務経験
・投資後企業のガバナンス設計やモニタリング実務経験

【資格/スキル】
・英語：読解・会話共にビジネスレベル
※海外案件におけるFA・対象会社とのコミュニケーション、英文資料のレビュー、会議対応等独力でご対応可能なレベル

Company Description

■マネジメント コンサルティング（経営診断・戦略立案・M A・アライアンス）■ビジネスプロセス コンサルティング（業務改革・組織改革・アウトソーシング）■ITコンサルティング（IT 戦略・企画立案・システム開発・パッケージ導入・保守）■アウトソーシング