

【965 ~ 1608万円】Product Marketing （ Product Planning / Product Manag…

キーサイト・テクノロジー株式会社での募集です。 商品企画・開発（マーケティング…

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
キーサイト・テクノロジー株式会社

Job ID
1619795

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - Other Areas

Salary
9 million yen ~ 16 million yen

Work Hours
08:45 ~ 17:30

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 初年度は入社日により異なる、翌年度以降24日支給 【休日】完全週休二日制 土 日 …

Refreshed
October 29th, 2026 18:19

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2421134】
半導体の進化を「測る」技術で支える製品の企画から参画

半導体デバイスの性能を高め、製造プロセスを改善するには、電気特性を正確に把握することが欠かせません。日本を拠点に、グローバルな半導体顧客の測定課題に応える半導体パラメトリックテストソリューションを企画・開発し、世界各地の半導体メーカーや研究機関に提供しています。

本ポジションは、製品企画から発売後のプロダクトマネージメントまでを担うプロダクトマーケティングの仕事です。国内外の顧客との対話から次の製品に求められる測定性能や使い方を見いだし、ビジネス戦略・製品戦略、製品コンセプトへとつなげます。そして、日本の開発・生産部門とともに製品を形にし、グローバルな営業・サポート部門と市場へ届けます。顧客の技術課題を理解するところから、新製品の企画、ローンチ、発売後の事業成長まで、製品に継続して関われることが、この仕事の魅力です。測定技術への理解を生かし、日本で企画・開発した製品を世界の顧客に届けたい方をお待ちしています。

Responsibilities
半導体技術、測定ニーズ、市場・競合動向を分析し、新たな事業機会を見いだす
国内外の顧客や業界リーダーとの対話を通じて、現在の測定課題と将来のニーズを捉える
市場機会と顧客ニーズに基づくビジネス戦略・製品戦略の立案と経営層への提案
新製品のコンセプト・要件の策定と、製品企画の推進
開発・生産・営業などの関係部門と連携し、新製品開発プロジェクトのマーケティング活動をリードする
製品ローンチを企画・推進し、グローバルな営業活動を支援する
発売後のプロダクトマネージメントとして、製品ライフサイクル、ポジショニング、価格戦略、製品ポートフォリオを管理する
営業資料やマーケティング施策を通じて、製品の技術的な価値を顧客に伝える

Required Skills

【必須要件】
・半導体、電気・電子工学、またはその他の理工系分野の学士号以上
・電子計測、半導体、または電子機器分野での5年以上の実務経験
・半導体、電気・電子回路およびソフトウェアに関する基礎知識
・日本語での円滑な業務遂行能力、および英語での業務上の読み書き・会話能力
・技術的な内容を理解し、論理的に整理して提案できる力
・関係者と協力してプロジェクトを進めた経験

【歓迎要件】
・製品企画、プロダクトマネージメント、アプリケーションエンジニアリング、またはテクニカルマーケティングの経験
・半導体デバイスの電気特性評価や半導体製造プロセスに関する知識や経験
・部門を横断するプロジェクトをリードした経験
・グローバルな環境での業務経験

Company Description

電子計測器の開発・製造・販売、ソリューションの提供、サポート等