



【1000万円～】BioProcess Sales Specialist

ライフサイエンス外資系メーカーでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ライフサイエンス外資系メーカー

Job ID

1619783

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 17:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

October 29th, 2026 18:19

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2395296】

日本のバイオ医薬品メーカー、CDMO、研究機関を対象に、クロマトグラフィー樹脂の販売および市場浸透を推進する役割を担います。

Required Skills

【応募要件】

- ・ 生命科学、バイオテクノロジー、生化学、化学工学、薬学、または関連する科学分野における学士号以上。
- ・ バイオ医薬品、製薬、ライフサイエンス、または関連業界での営業経験。
- ・ ネイティブレベルの日本語能力。
- ・ 会議への参加、プレゼンテーション、文書によるコミュニケーションを含む、ビジネスレベルの英語力。
- ・ 顧客対応、コミュニケーション、および関係構築に優れたスキル。
- ・ 自主的に業務を遂行し、担当営業エリアを効果的に管理できる実証済みの能力。
- ・ 顧客との関わりや事業の成長を支援するため、日本国内を定期的に出張できる能力と意欲。

【歓迎要件】

- ・ クロマトグラフィー用樹脂、ダウンストリーム処理製品、またはバイオプロセッシングソリューションの販売経験。
- ・ バイオ医薬品メーカーおよび / またはCDMOとの業務経験。
- ・ ダウンストリーム処理および精製アプリケーションに関する知識。
- ・ ライフサイエンス業界におけるテクニカルセールスの経験。
- ・ SalesforceなどのCRMツールの使用経験。
- ・ 自発的で成果志向であり、強い責任感を持っています。
- ・ 新規事業の開発や顧客関係の拡大に情熱を注いでいます。
- ・ 優れた問題解決能力とコンサルティング型営業スキルを有しています。
- ・ 技術部門および営業部門のステークホルダー双方と効果的にコミュニケーションをとることができます。
- ・ 部門や地域を越えて効果的に連携できる、協調性のあるチームプレイヤーです。
- ・ 変化が激しく、常に進化し続ける市場環境においても、柔軟に対応し、快適に業務を遂行できます。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします