

【1000 ~ 2000万円】海外事業開発（APAC駐在前提）

アスエネ株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
アスエネ株式会社

Job ID
1619692

Industry
Software

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 20 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
【有給休暇】初年度 10日 6か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 ※詳細はオファー時にご確認…

Refreshed
October 29th, 2026 18:18

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2390712】
アスエネについて
弊社は「次世代によりよい世界を。」をミッションに掲げるクライメートテック企業です。CO2排出量見える化クラウド「ASUENE」、サプライチェーンマネジメントクラウド「ASUENE SUPPLY CHAIN」など、脱炭素・ESG経営のワンストップソリューションを展開しており、日本・アジアでトップのシェアを築いています。

累計115億円を調達し、7件のM Aを実行。国内3万社以上への導入実績を背景に、日本では脱炭素SaaS領域で事実上のNo.1ポジションを確立しました。現在は北米・欧州・APACを中心に海外展開を本格化しています。

※ 経済産業省「J Startup」選定　/ TIME誌「World's Top GreenTech Companies 2025」世界2位

【本ポジションについて】
海外事業開発として、アスエネのAPAC地域への進出を牽引する重要ポジションです。入社後は日本にて事業戦略の策定および各拠点のオペレーション支援・型化をリードいただき、その後APAC各国（シンガポール、マレーシア、オーストラリア等）を拠点とした駐在へとステップアップしていただくことを想定しています。日本フェーズから駐在後まで一貫して、マネジメントもしつつ、自ら最前線で営業やパートナーシップなどの文脈で社外のローカル・日系企業とコミュニケーションすることが求められます。チームでGlobal No.1を目指しましょう！

仕事概要
【入社後すぐに担う業務】
・APAC各市場（豪州、東南アジア等）におけるGTM戦略の立案・実行（マーケティング・セールス・CSを横断した推進含む）
・海外での日系/ローカルエンタープライズ企業への営業およびパートナーシップ構築
・現地法人立ち上げに向けた事業計画策定、リーガル・税務・人事面の検討
・既存顧客のフォローアップおよびリレーション構築
・市場調査、競合分析、参入優先順位の策定
・現地企業とのアライアンス提携・契約交渉
・経営層向け提案資料の作成およびプレゼンテーション
・日本本社・経営陣との連携、駐在開始後は現地マネジメントやチームカルチャーの醸成

【得られる経験・成長機会】
・急成長中のスタートアップ企業での強烈な成長機会
・気候テック分野での最先端の知識・経験の獲得
・国内No.1（自社調べ）のCO2排出量見える化サービスのグローバル展開を主導する経験
・ゼロから現地拠点を立ち上げる、駐在員としてのキャリア構築
・経営層と近い距離で事業判断に関与し、オーナーシップを持って事業を作る経験
・アジア・豪州の複数市場を横断したグローバルビジネス開発の最前線での経験
・GTMを戦略設計から実行まで一気通貫で主導し、自らクローズする経験
・採用・チームビルディング・カルチャー醸成を最前線で実践する機会

Required Skills

【必須スキル】
・大学・大学院卒以上
・法人営業経験（特にSaaS等で自ら商談をリード・クローズした実績）、事業開発、または海外駐在の経験
・ビジネスレベルの英語力（交渉・契約・プレゼンテーションが可能なレベル）
・海外でのビジネス経験（駐在、出張ベースでの市場開拓、クロスボーダー案件の推進など）
・将来的なAPAC駐在に前向きであること

【歓迎スキル】
・総合商社や事業会社にて海外営業・事業開発・海外駐在を経験された方
・アジア圏もしくはオセアニア圏でのビジネス経験
・スタートアップまたは成長企業での経験
・サステナビリティやESG、エネルギー関連の業務経験
・現地法人の立ち上げ経験、PL責任を持った事業運営経験
・メンバーの採用・育成・マネジメント経験（チームリード・マネージャー以上）
・GTM組織の立ち上げ・運営経験（スタートアップまたは事業会社にて）

【求める人物像】
・当事者意識を持ち、責任感をもって事業を推進できる方
・不確実性の高い環境下でも、自ら課題を設定し動ける方
・クイックレスポンスが得意であり、小まめに連絡・相談ができる方
・チームワークを大切にし、チームで目標を達成することを重視する方
・新しいチャレンジを求めている方
・正しい戦略・戦術を描きながら、スピード感を持って強い実行に移せる方
・採用・組織構築にオーナーシップを持ち、強いカルチャーを自ら作れる方

Company Description

■CO2排出量見える化・削減・報告クラウドサービス「アスエネ」■持続的なサプライチェーン調達のためのESG評価クラウドサービス「アスエネESG」