

【1000 ~ 2000万円】★リモートメイン★Senior Strategy Operations Manager

> **DiDiモビリティジャパン株式会社での募集です。 データサイエンティスト・デー...**

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
DiDiモビリティジャパン株式会社

Job ID
1619690

Industry
Digital Marketing

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 20 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:45

Holidays
【有給休暇】初年度 10日 4ヶ月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 【休日休暇】 ・ 年次有給休暇 ・...

Refreshed
October 29th, 2026 18:18

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2289722】
【Job Description】
・ Develop a comprehensive business growth roadmap with clear measurable goals. Translate these into actionable plans assign accountability and oversee end to end execution.
・ Lead the implementation of new products processes and high quality deliverables to ensure successful launches.
・ Partner with stakeholders to identify and address business challenges streamline processes and implement scalable solutions that enhance sales and marketing efficiency and effectiveness.

【What We Offer】
・ An opportunity to contribute to transformative mobility solutions in Japan.
・ Collaboration with a passionate and innovative team in a global company.
・ Professional growth in a dynamic and fast paced environment.

Required Skills

Basic Qualifications:
・ Highly detail oriented with a data driven analytical approach to decision making.
・ Hands on professional with proven experience in client facing roles such as account management sales or customer success preferably in a B2B environment.
・ Strong interpersonal skills with a demonstrated ability to build trust communicate effectively and develop relationships with internal stakeholders and senior leadership.
・ Exceptional verbal and written communication skills. Fluency in English and Japanese is required; proficiency in Chinese is a plus.
・ Bachelor's degree.
= =

【応募条件】
・細部にまでこだわりを持ち、データに基づいた分析的なアプローチで意思決定を行うことができます。
・アカウントマネジメント、営業、カスタマーサクセスなど、主にB2B環境における顧客対応業務で実績のあるプロフェッショナルです。
・顧客との信頼関係を築き、効果的なコミュニケーションを通じて、社内外のステークホルダーとの良好な関係を構築する能力を有しています。
・社内のステークホルダーや上級管理職とも円滑にコミュニケーションを図り、関係性を構築できます。
・リーダーシップを発揮してチームを牽引します。
・日本語および英語による口頭および書面での卓越したコミュニケーションスキルを持っています。

Company Description

◆「DiDi」の日本市場での提供およびそれに付帯する事業◆◆サービスの特長◆◆配車プラットフォームとして、タクシーに「乗りたい」と「乗せたい」をアプリでマッチングします。AI（人工知能）を活用した高度な分析・予測テクノロジーで、タクシー配車の最適化を実現し、今までにない移動体験を提供します。ドライバー様用アプリと車両管理コンソールを簡単に導入することができ、ドライバー様用アプリは、シンプルな操作でお客様のお迎えからお支払いをスムーズにします。 また、車両管理コンソールにより、配車状況やドライバーの稼働状況などの管理が可能です。さらに、乗客からのドライバー評価を管理コンソールで確認でき、サービスの向上に役立てることができます