

「紹介予定派遣」ライフサイエンス業界を牽引するBtoBセールスマネージャー募集

> **「紹介予定派遣」ライフサイエンス業界を牽引するBtoBセールスマネージャー募集**

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1619521

Industry
Other (Manufacturing)

Job Type
Temp to Perm

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
Based on hourly rate

Refreshed
October 29th, 2026 14:38

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

ライフサイエンス業界向けソリューションおよびサービスの営業成長を推進するポジションです。戦略顧客との関係構築から営業チームのマネジメントまで、幅広い領域でビジネス拡大をリードしていただきます。

企業情報

当社クライアントは、ライフサイエンス分野で事業を展開するグローバル企業です。革新的なソリューションと高品質なサービスを提供し、業界の発展に貢献しています。

職務内容

- ライフサイエンス向けソリューションおよびサービスの売上拡大を推進
- 主要顧客アカウントを担当し、長期的なパートナーシップを構築
- 担当地域における営業戦略および事業開発計画の策定・実行
- 営業チームのマネジメント、育成、コーチング
- 売上予測、パイプライン管理、CRM活用および各種レポーティング
- 市場分析を通じた新規ビジネス機会の発掘
- 経営層や意思決定者とのリレーション構築
- マーケティング、オペレーション、プロダクトマネジメントなどのグローバルチームとの連携

- 重要顧客向けプロジェクトや戦略的イニシアチブの主導

条件・待遇

- ライフサイエンス市場の成長を牽引するやりがい
- 営業戦略からチームマネジメントまで幅広い裁量
- 紹介予定派遣（TTP）として、双方合意のもと直接雇用への切り替え機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Ryan Kim +81368328624.

Required Skills

- BtoB営業経験およびアカウントマネジメント経験
- ライフサイエンス、医療機器、バイオテクノロジー関連業界での経験歓迎
- 営業チームのマネジメントまたはリーダー経験
- 戦略的な営業計画の立案・実行能力
- 優れたコミュニケーション能力および顧客対応力
- CRMツールを活用した営業管理経験
- グローバル環境での業務経験歓迎
- ビジネスレベルの日本語力および英語力

Company Description

当社クライアントは、ライフサイエンス分野で事業を展開するグローバル企業です。革新的なソリューションと高品質なサービスを提供し、業界の発展に貢献しています。