【東京｜五反田駅】 中国語が活かせる　SaaSプロダクト開発企業にて法人向けインバウンド営業

アウトバウンド営業無し（飛び込み電話営業無し）！英語は読み書き程度でOK！

Job Information

Recruiter
YAMAGATA Corporation

Job ID
1619511

Industry
Software

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
3.5 million yen ~ 5 million yen

Hourly Rate
年収：360万円〜480万円、月給 30万円 〜 40万円　※固定残業時間月30時間分を含む

Work Hours
勤務時間：9：00 ~ 18：00

Holidays
土日祝日 、　年末年始、GW、慶弔休暇、有給休暇（1日、半日、1時間単位で取得可）

Refreshed
October 29th, 2026 12:17

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

この度、クライアントSaaS企業の成長拡大に伴い、当社で支援していた日本という市場に加え、”中国” という新たな地域の営業ロールを拡大・支援することになりました。

本ポジションは中国語と日本語を活かして、Fintech業界最先端のSaaS企業の製品を広げるB2B営業のお仕事となります。

■仕事内容
クライアント企業のSaaSプロダクトに興味を持つ日本と中国の企業ユーザーのリード。
メール・コールやZoomを通して、顧客のニーズに沿った製品提案を行い、ユーザー・Leadの解像度を上げて行きます。
最終的に、ユーザー様が当社が取り扱うSaaSブランドや製品をお選びいただくまでのご提案とご支援を行っていただきます。

インバウンド対応のみ、アウトバウンド無し（飛び込み電話営業ではありません）
割合は日本語（90%）と中国語（10%）の構成です

■仕事のやりがい:
・最前線で成長している世界トップクラスのFintechプロダクトのフロントに立つ経験が得られる
・プロダクトの成長とともに知見も広がり、常に学び続けられる
・クライアントとの関係性をしっかり築き上げ、信頼を勝ち取ると業務以外のことも任せてもらえるチャンスがある
・グローバルでのトップパフォーマーが確立したチームの一員としてジョインできる
⇒スキルアップの成長スピードが速いです
⇒分かりやすい成果がモチベーションへつながる
・クライアントリレーションが強みの方はやりがいを感じやすい

バイリンガルで、形に残る成果を実感しながらキャリアアップしていきたい方を、ぜひお待ちしております！

Required Skills

【必須スキル】
■言語
・中国語：ネイティブレベル
・日本語：N2程度
・英語　：TOEIC700以上（読み書きのみOK）

日本と中国のユーザー担当となりますので、ビジネスMTGなどのコミュニケーションができる方

■その他
・国籍不問
・新規ビザサポート（ビザ切替）は可能だが、既存就労ビザ所有者優先

【歓迎スキル】
■プロダクト開発経験
■プログラミング・開発への興味
・教育コースを経て勉強した経験
・プログラミング言語への理解（Java, Python, Rubyなど）
・APIの理解がある
・実務経験不問 ー 独学で進めていきたい、関心がある　等

Company Description