【大阪勤務】商品企画・営業｜日本の魅力をフランスへ届ける仕事｜週2日リモート可

フランス語を活かして日本の魅力を発信！商品企画も担えるグローバルな営業職

Job Information

Hiring Company
Intrepid Japan Co., Ltd.

Job ID
1619453

Industry
Tourism

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture, Osaka-shi Kita-ku

Train Description
Osaka Loop Line, Osaka Station

Salary
3.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours
9時 ~ 18時

Holidays
完全週休二日制

Refreshed
November 23rd, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- フランス市場向けの個人旅行の提案・手配を中心に、海外旅行会社との関係構築や旅行商品企画、市場拡大戦略の立

案まで幅広く担当
- 日本各地の観光資源を活かした旅行体験を創出し、フランス市場の成長と地域の魅力発信に直接貢献できる
- フランス語・英語・日本語を活かし、世界30か国以上に拠点を持つグローバル企業で商品企画や海外市場への挑戦を通じて成長できる
- 年間休日123日、週2日のリモート勤務に加え、柔軟な働き方や年1回の無料ツアー参加制度を利用できる

【業務内容】
「旅を売る」だけではありません。
あなたのアイデアで日本各地の魅力を発掘し、フランスのお客様へ届ける。
海外の旅行会社と関係を築きながら、新しい旅行商品を企画し、フランス市場の成長を支えるポジションです。フランス語を活かしながら、グローバルな環境でキャリアを広げてみませんか？

■最初に担当いただく業務：
まずはフランス市場向けのFIT業務をご担当いただきます。
日本国内だけでなく、グローバルおよびアジア地域のフランス語圏マーケット担当者との協働機会もあり、国際的な環境で経験を積むことができます。

＊＊FITとは？＊＊
FIT（Free Independent Travel）とは、お客様一人ひとりのご希望に合わせてオーダーメイドで旅行を提案・手配する旅行スタイルです。団体旅行ではなく、お客様ごとの希望に沿った旅行プランをつくる仕事です。お客様との商談や提案を通じて案件を獲得した後は、Reservations TeamやOperations Teamと連携しながら旅行の手配・運営を進めていきます。そのため、営業活動だけでなく、お客様に最高の旅行体験を提供するまでをチームで支えることができます。

また、Product & Sales Teamの中でフランス市場を専門に担当する唯一のメンバーとして、市場戦略や商品開発にも主体的に関わることができます。
単なるセールス職ではなく、

- フランス市場の成長戦略を考える
- 旅行商品を企画・改善する フランスの旅行会社との強固なパートナーシップを築く
- 日本の魅力を世界へ発信する

といった幅広い経験を積むことができるポジションです。
将来的には、フランス市場における中核メンバーとして活躍いただくことを期待しています。

■募集背景：
Intrepid Japanでは、フランス市場向け事業の拡大に伴い、新たなメンバーを募集しています。近年、日本への旅行需要は高まっており、フランス市場は今後さらなる成長が期待される重要なマーケットの一つです。今回募集するポジションでは、フランスの旅行会社やお客様との関係構築を通じて、日本の魅力を発信
し、新たな旅行体験の創出に貢献いただきます。まずは個人旅行（FIT）の提案・手配業務からスタートし、将来的には商品企画や市場拡大にも携わっていただく予定です。フランス市場のさらなる成長を担う重要なポジションです。早期にご入社いただける方を歓迎します。

■このポジションの魅力：

- フランス市場の成長に直接携われる
- 拡大フェーズにあるフランス市場を担当し、ビジネスの成長に直接貢献できます。
- 営業だけでなく商品企画にも関われる
- お客様のニーズをもとに旅行商品を企画し、日本の新たな魅力を発信できます。
- グローバルののIntrepidメンバーと協働しながら仕事を進めます。
  希望すれば、将来的に英語圏マーケットへ挑戦する機会も
- 希望や適性に応じて、他市場の業務に携わるキャリアパスもあります。
- FOC Trip制度あり
  年1回、Intrepidのツアーへ無料で参加できる機会があります。
  実際に旅行商品を体験し、お客様目線でサービスや商品の理解を深めることができます。

■当社について：
Intrepid Travelは世界30か国以上に拠点を持つ世界最大級のアドベンチャートラベル企業です。私たちは「Purpose Beyond Profit（利益だけではない目的）」を掲げ、地域社会や環境に配慮したResponsible Travel（責任ある旅）を推進しています。Intrepid Japanでは、欧米豪を中心とした旅行者に向け、日本各地で地域に根差した体験型の旅を提供しています。

【雇用形態】
正社員（期間の定めなし）
※試用期間：6ヶ月間（試用期間中の勤務条件は変更なし）

【給与】
想定年収：380万円～（関連実務経験者 / 賞与含まず）
年俸制（上記年収を12分割にて支給/月30時間の固定残業代含む）
※ご経験・能力に応じて決定

■昇給：業績等の事情により昇給なしもあり得る。（22年～26年実績あり）
■賞与：年収とは別に最大年収の10%を支給　※査定・業績による
（22年実績なし、23年～26年実績あり）

【就業時間】
9時～18時（所定労働時間8時間）

■休憩60分
■Intrepidグループとして、各自に合わせたフレキシブルワークを導入しています。
（従来の日本におけるフレックスタイム制とは異なります。）

【勤務地】

本社　大阪府大阪市北区梅田1-13-1　大阪梅田ツインタワーズ・サウス13階
（阪神百貨店　梅田本店/直上）

■アクセス：
・JR「大阪駅」より徒歩約3分
・Osaka Metro御堂筋線「梅田駅」直結
・阪神「大阪梅田駅」直結
・阪急「大阪梅田駅」より徒歩約7分
・Osaka Metro四つ橋線「西梅田駅」より徒歩約5分
・JR東西線「北新地駅」より徒歩約4分
・大阪・関西エリアの主要駅からアクセスしやすい梅田のオフィス勤務です。

■リモート勤務：週2回
■転勤：なし

【休日休暇】

- 年間休日123日
- 完全週休2日制、祝祭日及び年末年始12/29～1/3
- 有給休暇：労働基準法の定めによる（初年度6ヶ月経過後10日付与）

【待遇・福利厚生】

- 社会保険：健康保険・厚生年金保険・雇用保険・労災保険　ともにあり
- 通勤手当：会社規定に基づき支給（上限50,000円）
- 定年：60歳 / 再雇用制度：あり（満65歳まで）

Required Skills

【必須要件】

- フランス語を用いたビジネス経験をお持ちの方
- 日本語および英語で社内外のコミュニケーションができる方
- 日本各地の観光資源を活かした旅行商品の造成やツアー企画の経験をお持ちの方
- 顧客や取引先との良好な関係を構築できる方
- 複数の案件を同時に管理・推進できる方
- Microsoft Office（Word、Excel、PowerPoint）を業務で活用できる方

【歓迎要件】

- FIT（個人旅行）やオーダーメイド旅行の企画・手配経験をお持ちの方
- DMC、旅行会社、ツアーオペレーター等での勤務経験をお持ちの方
- フランス市場向けの営業、商品開発、またはアカウントマネジメント経験をお持ちの方
- 旅行商品の価格設定や見積作成の経験をお持ちの方
- CRMや旅行予約管理システムの利用経験をお持ちの方
- フランスの旅行会社やツアーオペレーターとの折衝経験をお持ちの方

【求める人物像】
こんな方にぴったりです

- フランス語を活かしながらキャリアを広げたい方
- 営業だけでなく商品企画や市場拡大にも挑戦したい方

【選考について】

- 書類審査：履歴書（日本語）・職務経歴書（日本語）・CV（英語）
- 面接回数：2回（必要に応じて3回もあり得る）
- リファレンスチェック：あり（最低2名）
- 実技試験：あり

Company Description