SPECIALIZED GROUP Understanding People

# Hotel Sales Manager / ホテル営業マネージャー | MICE

**Manage Global MICE & Luxury Accounts**

## Job Information

**Recruiter**
Specialized Group

**Job ID**
1619440

**Industry**
Hotel

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
Negotiable, based on experience

**Refreshed**
October 28th, 2026 11:24

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 3 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Business Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

**Assistant Director, Sales | Hospitality Management 営業部アシスタントディレクター ホスピタリティマネジメント**

**Overview**

Our client is a hospitality management company in the Kansai region seeking an Assistant Director of Sales to manage international MICE and luxury leisure accounts. This role offers the unique opportunity to lead sales strategies and build relationships with global consortia and travel advisors across two hospitality groups. Benefits include dual eligibility for welfare programs and working in a boutique environment with a year-round heated outdoor onsen pool.

**主な責任:**

- 国際的なMICEおよび高級レジャーアカウントの管理
- グローバルコンソーシアおよび旅行アドバイザーとの関係構築
- 関西の高級ホテル向け販売戦略の立案リード
- ロードショーやトレードイベントを含むアウトバウンド営業活動の実行

- グローバル販売ネットワークと連携してアカウントの獲得
- 営業チームのパフォーマンスおよび育成の監督
- 国際クライアントおよびパートナーとの契約交渉
- MICEおよび高級レジャーセグメントの市場動向分析

**要件:**

- 日本語と英語でのビジネスレベルの流暢さ ( 必須 )
- ホスピタリティセールスマネジメントでの5年以上の経験 ( 必須 )
- 国際販売における実績 ( 必須 )
- コンソーシアム、トラベルアドバイザー、またはインバウンドツアーオペレーターでの経験 ( 必須 )
- グローバルな販売ネットワークおよびトレードイベントに関する知識 ( 必須 )
- MICEおよび高級レジャー市場セグメントの知識 ( 必須 )
- セールスチームのリーダーシップおよびパフォーマンス管理の経験 ( 望ましいが必須ではない )
- ロードショーおよびトレードイベントの企画・実行能力 ( 望ましいが必須ではない )
- 強力な交渉力および関係構築スキル ( 望ましいが必須ではない )

---

Company Description