【ベトナム就職】営業コーディネーター /日系大手企業/ハノイ勤務/販売代理店マネジメント/代理店管理

> **日系自動車メーカーの安定した基盤でキャリア構築をしたい方必見！**

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1619435

Industry
Automobile and Parts

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Vietnam

Salary
4 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours
月〜金 7:30~16:30

Holidays
土日、祝日

Refreshed
October 28th, 2026 10:45

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：
自動車・二輪車メーカー向けに部品や設備の調達、輸出入、サプライチェーン管理を行っています。
ベトナム国内の日系製造業や自動車関連企業を支える役割を担う専門商社です。

業務内容：

- 販売代理店のマネジメント・精査
- 見積もりが正しいかどうかの確認、代理店のパフォーマンス向上のマネジメント
  ※自ら営業をかける形ではなく、代理店の管理がメイン業務になります。

魅力：

- 現地採用→日本で本社雇用の前例もあります。

Required Skills

【必須要件】

- 営業関連の業務経験 2 年以上 ※営業経験なしでも適正に応じて検討可能です
- 英語：ビジネス ※社内言語は英語です
- 学歴：大卒 ※ワークパーミット取得のため

Company Description