大宇宙ジャパン株式会社
transcosmos Information Creative Japan

大手企業向けアカウントマネージャー / 年収 ~ 900万 / 出社時間選択可・福利厚生充実！

大手自動車やEC等のDXを推進！プロジェクトを成功へ導くやりがいあるポジション

Job Information

Hiring Company
transcosmos Global System Service Inc.

Job ID
1619426

Industry
Software

Company Type
International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Non-Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

Salary
6.5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
09:00-17:50（休憩時間：12:00-13:00）※本社勤務は8時・10時出社選択可、配属先により異なる場合あり

Holidays
完全週休2日制（土日祝）

Refreshed
November 4th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 大手企業のアカウントマネジメントを担い、顧客課題の分析からソリューション提案、プロジェクト推進まで一貫し

て対応
- 大手自動車メーカーや国内最大手ECサイトなどの案件を通じ、多様な業界の課題解決と事業成長に貢献
- 業務改善による約400時間の工数削減など、顧客への具体的な成果創出と長期的な信頼関係の構築を実現
- 年収650万 ~ 900万円に加え、実績に応じた昇給や表彰金制度、出社時間の選択制やドリンク類の無償提供あり

【業務内容】

- 特定の顧客 (アカウント) との長期的な関係を構築もしくは維持をする
- 顧客のニーズを理解し、課題解決やビジネス機会の拡大に努め、売上に貢献する
- 顧客との継続的なコミュニケーションを通じ、満足度を維持し、信頼関係を強化する
- コンサルタントとしてのサービスを提供することで、顧客の長期的なニーズに応える

< プロジェクト事例 >

- 大手自動車メーカー:顧客意見分析システムの構築支援
- 大手決済プラットフォーム:業務改善で約400時間削減
- 製造業:基幹システム刷新を推進
- 国内最大手ECサイト:第三者検証・テスト支援

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月 (試用期間中の勤務条件：変更無)

【給与】
年収：650万円 ~ 900万円 (月給制・年俸制(管理監督職))
※経験・実績により優遇

■昇給：年1回(4月)
■表彰：年2回あり、貢献大きい方に表彰金あり
※案件規模や実績により、さらなる高待遇への昇給も個別に検討可能

【就業時間】
09:00-17:50 (休憩時間：12:00-13:00)
※本社勤務は8時・10時出社選択可、配属先により異なる場合あり
■実働時間：7時間50分
■残業時間：20~40時間/月

【勤務地】
本社(五反田)および関西拠点(大阪市内)
※お客様先にオンサイト(主に東京23区・神奈川県・大阪市内)

【休日休暇】

- 完全週休二日制 (土日祝)
- GW休暇
- 年末年始休暇(5日)
- 育児休暇
- 介護休暇
- 慶弔休暇
- 有給休暇：初年度10日(入社後6ヶ月目から)
  ※勤続6ヶ月未満の社員が入社後3ヶ月を出勤率95%以上で経過した場合は、4ヶ月目より3日の年次有給休暇を付与

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備 (健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
- 通勤交通費(上限5万)
- ライフプラン一時金 / 確定拠出年金(※個人意思より加入可能)
- 育児休業
- 介護休業
- 従業員健康診断
- 菓子パン・ドリンク類 無償提供(リフレッシュスペース完備)

Required Skills

【必須要件】

- 経営層・IT部門・事業部門とのハイレベルな折衝・提案・調整経験
- 顧客や社内関係者と円滑に意思疎通を図り、信頼関係を築くための基盤となるコミュニケーション能力
- 顧客のニーズや市場の動向、競合を分析し、データに基づいて戦略を立案する分析能力
- 分析結果に基づき、顧客の課題解決に繋がる最適なソリューションや戦略を企画・提案する提案能力
- 顧客との関係で発生した問題を把握・管理し、解決に導く問題解決能力
- 顧客や社内の状況に応じて、適切に折衝出来る柔軟な対応能力
- 関係者を巻き込み、プロジェクトを推進するリーダーシップ
- 日本国内大手企業向けプロジェクトにおけるPM経験(5年以上)

【歓迎要件】

- 大規模なプロジェクトや、コンサルティングでのマネジメント経験
- スタートアップなどでチームを立ち上げた経験
- オフショア開発体制のマネジメント経験

【求める人物像】

- 顧客の事業成長に貢献したいという意欲をお持ちの方
- チームワークを重視する協調性を有する方
- 粘り強くやり抜く力をお持ちの方
- 高難易度プロジェクトでも冷静かつ柔軟に判断を下し、リスクをコントロールできる方

【選考について】

- 選考プロセス：書類選考 → 面接(複数回) → 内定

Company Description