【タイ就職】Publisher Sales Manager（日本市場担）/バンコク勤務/デジタル広告/メディア/SaaS

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1619412

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Thailand

Salary
7 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours
月曜 ~ 金曜 09:00 ~ 18:00

Holidays
土日、祝日

Refreshed
November 10th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 6 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

業務内容：

1，新規営業

- 日本市場の新規パブリッシャー企業を開拓
- オンラインメディア企業やWebサイト運営会社への営業
- アウトバウンド営業による商談獲得
- 契約交渉およびクロージング

2，パートナー開拓・提案

- パートナー企業との長期的な関係の構築
- ビジネスモデルを理解し、収益化戦略の提案
- ExcelやGoogle Sheetsでの売上予測モデルの作成
- 対面およびオンラインでプレゼンテーション

3，数字を使った提案営業

- 商談中のリアルタイムでの収益試算
- データを基にした提案をふまえた意思決定の支援

4 , 社内連携

- Operationsチームと連携した導入支援
- Account Managementチームと連携してオンボーディングや継続利用を促進

Required Skills

【必須】

- 4年制大卒 または それ以上の方 (ビザ取得要件)
- 3 ~ 5年以上の法人営業職の経験 (最低 3 年の就労経験必須：ビザ取得要件)
- 契約交渉・受注実績の経験
  ※業界は不問 (デジタル広告・メディア・SaaSであればベター)
- 新規開拓から提案、交渉、契約締結までを一人で完結できる方
- 自走力があり、営業パイプラインを構築・管理できる方
- 数字やデータ分析に強いこと
  ※売上予測やKPI分析ができる方
- 短期間で多数のアカウントを獲得できる営業力をお持ちの方
- 英語：業務 (社内コミュケーション・会議) での使用に問題ないレベル (目安:TOEIC 750点以上)

歓迎

- 広告、メディア業界での就労経験
- タイ語：社内会話レベルがあると尚可 (部署間での意思疎通に使用)

求める人物像

- 周囲 (チーム内、部署内、顧客) との連携が得意な方、好きな方
- 学習能力が高く、サービス内容を素早く理解できること
- 高いコミュニケーション能力
- ITリテラシーが高く、変化の早い環境に適応できること

Company Description