【インドネシア勤務】不動産売買営業職/ジャカルタ勤務/語学不問/既存営業/コンサルティング型営業

> **インドネシアで働きたい若手を大募集しております！！**

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1618974

Industry
Property Developer, House-builder

Job Type
Permanent Full-time

Location
Indonesia

Salary
3 million yen ~ 4 million yen

Work Hours
月曜 ~ 金曜 8:30am ~ 5:30pm

Holidays
土日、インドネシアの祝祭日

Refreshed
November 5th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：
インドネシアにおいて不動産サービスを中心とした事業を展開しています。
主に、不動産仲介（賃貸・売買）をはじめ、駐在員向けの住宅サポートや、オフィス・工場などの事業用不動産の提案を行って おり、日系企業および海外で生活されるお客様に対して、幅広い不動産ニーズに対応しています。また、日本語・英語・インドネシ ア語での対応が可能であり、日本企業とインドネシア市場をつなぐ架け橋として、多くの日系企業の海外事業展開をサポートしています。

【職務内容】
本ポジションは、日系企業の既存クライアントおよびお問い合わせ顧客に対し、 丁寧に寄り添いながらニーズを深く理解し、最適な提案を行うコンサルティング型の営業です。 また、組織のマネジメントにも携わっていただくようなキャリアパスもご用意しています！

《具体的には...》
不動産売買業務

- 日系法人顧客を中心とした不動産売買の提案営業（工場・倉庫・オフィス・土地などの事業用不動産を中心に取り扱い）
- 顧客ニーズのヒアリングおよび物件提案
- 売買条件の交渉・調整（価格、契約条件など）
- 契約書類の作成・説明
- 案件ごとの進行管理およびクロージング対応

カスタマーサクセス

- オーナー（貸主）側からの問い合わせ・クレーム対応
- 入居者（個人顧客）からの物件に関する問い合わせ対応
- 物件管理に関する各種調整業務（修繕・トラブル対応など）
- 関係各所（オーナー・入居者・業者）との調整・折衝業務

組織マネジメント

- 売買チームのマネジメントおよびメンバーの育成（売買チーム5名）
- 各案件の進行状況の把握および適切なフォロー・改善施策の実施
- 日系法人顧客向けの日本語資料作成のサポート（提案資料・説明資料等）

【本ポジションンの魅力】

- 単なる仲介営業ではなく、顧客のニーズに寄り添い最適解を導き出すコンサルティング型営業
- インドネシアでの日本法人企業取引を中心とした大規模案件に関与し、幅広い不動産知識とビジネススキルを習得可能
- 将来的に現地メンバー主体の組織で、裁量を持ちながら長期的にキャリアを築ける環境

Required Skills

■必須要件

- 不動産業界でのご経験（売買・賃貸仲介・管理いずれか）
- 英語もしくはインドネシア語（日常会話レベル以上）
  ＊社内でのコミュニケーションができるレベル

■歓迎要件

- インドネシア語（ビジネスレベル）

Company Description