大手外資系損害保険の大阪企業営業部ソリシター（代理店営業）

大手外資系損保の大阪企業営業部ソリシター

Job Information

Recruiter
GLOBAL RESEARCH INC.

Hiring Company
大手外資系損害保険会社

Job ID
1618788

Industry
Insurance

Job Type
Permanent Full-time

Location
Osaka Prefecture

Salary
6 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
9時 ~ 17時

Holidays
週休2日制（土日）

Refreshed
November 18th, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

職務目的（Job Purpose）
金融機関や総合・専門商社、製造・運輸・建設・住宅販売等の事業会社を母体とする保険代理店（企業代理店）を通じた、大企業・中堅企業あるいは企業内の個人のお客様へのリスクソリューションを提供し、それを起点として各種の損害保険商品を推進することで、収益を拡大していくことが部門の目的です。
お客様に誠実に向き合いながら、企業代理店と信頼関係を築き、共に成長できる環境を作っていくことが、営業担当者に期待される重要な役割です。

職責 (Job Responsibilities)
企業代理店の皆様に、当グループの有する様々なValueをご理解頂き、それを活かした、お客様に最適なソリューションを提案する。
社内外の関係者との良好なコミュニケーションを通じて、収益を伴う成長に向けた施策を検討し、実行する。
所属するチームのサブリーダー的な役割として、チーム内での情報の共有、各種施策の実行計画の立案、人材育成にも参画予定。

Required Skills

スキル/知識/能力/資格/免許
【免許】　普通自動車免許　尚可
【スキル/知識】　英語力 (TOEIC780以上尚可)、PCスキル (Excel/Word/PPT中級以上尚可)、ソーシャルスキル、社内外との対人コミュニケーションスキル、保険知識
【性格/気質】　誠実かつ責任感のある方。調和力のある方尚可

業務経験
法人営業で信頼関係を構築し成功体験のある方であれば尚可

Company Description

人材紹介事業

昨年から本格的に始まった、所謂働き方改革により、日本の労働市場は大きく変わろうとしています。出来るだけ大きな一つの会社に定年退職まで在籍し、その恩恵で豊かな老後を過ごすという常識から、働ける人は働き、また企業は柔軟な働き方を提供することで一億総活躍社会を目指すという、長く続く日本的雇用環境からの大変革となります。雇用環境整備のための企業負担が増える点ばかりクローズアップされますが、大きなチャンスと捉えることもできます。働き方改革の根底にあるのは、世界的に見ても著しい労働生産性の低さの改善です。これらの問題を解決するため、昨今ではAIの活用なども始まってはいますが、日本の少子高齢化を考えると、まずは中高年及び女性の活用、またテレワークや時短勤務の推進が核となります。また、多くの日本企業において海外での生産、販売、マーケティング活動が必要になっているため、今まで以上に諸外国との取引に精通した人材の採用も急務となっております。

弊社では、幹部人材および特殊な技術者の採用に関しては同一業界で30年以上の経験がある企業経営者出身のコンサルタント陣が、経営方針から必要な人材のご紹介まで何でも相談できる相手として、企業様のお手伝いをさせて頂いております。また弊社のコンサルタントの多くは海外法人に責任者として駐在した経験を持つため、今まで以上に海外に目を向けなければならないという企業様には、海外拠点の円滑な運営のために必要なノウハウや、海外進出への準備も含めてお役に立てると自負しております。ここ数年来、企業の採用ニーズは高まり続け、優秀な人材の採用にはもはや一刻の猶予もありません。人材採用・活用方法にお悩みの中小企業の採用責任者様は、ぜひ一度弊社のコンサルタント陣にご相談ください。