

Restaurant Partnerships Sales / 飲食店向け新規開拓営業

営業経験1年以上でOK | 複数名募集 | 国内出張あり

Job Information

Recruiter

IntelliPro Japan

Job ID

1618654

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Temporary

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 4.5 million yen

Refreshed

October 20th, 2026 10:58

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

外資系大手テクノロジー企業 | 飲食店向け新規開拓営業

大手外資系フードデリバリー企業で、飲食店への新規開拓営業を担当するお仕事です。

担当エリアの飲食店にサービスを提案し、新規加盟店の獲得からサービス導入後のフォローまで、一貫して担当していただきます。

主な仕事内容

- 飲食店への新規開拓営業・アポイント獲得
- 営業先となる飲食店のリサーチ・選定
- 店舗オーナーへのサービス提案・商談
- 契約に向けた交渉・クロージング

- ・ サービス導入後の売上立ち上げサポート
- ・ 社内チームとの連携・調整

勤務条件

- ・ 勤務地：東京都港区
- ・ 勤務形態：ハイブリッド勤務
- ・ 想定年収：約401万～468万円
- ・ 選考：模擬商談・職場見学1回

Required Skills

必須条件

- ・ 日本国内での営業経験1年以上（コールセンター・カスタマーサポートのみの経験は対象外）
- ・ アポイント獲得から商談・契約まで対応できる方
- ・ 基本的なPC操作ができる方
- ・ 日本語ネイティブレベル
- ・ 東京オフィスへ週3日以上出勤できる方
- ・ 国内出張が可能な方

歓迎条件

- ・ 営業経験3年以上
- ・ 法人営業（BtoB）や新規開拓営業の経験
- ・ Eコマース関連の営業経験
- ・ 営業代行での実務経験
- ・ 顧客との交渉・クロージング経験
- ・ 営業目標を達成した実績

Company Description