



シンガポールの求人なら
JAC Recruitment Singapore

PR/097766 | Senior Relationship Manager (Executive Director) - Global Markets Institutional Sales Based in Tokyo

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Singapore

Job ID

1618586

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Singapore

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

October 20th, 2026 10:29

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

ポジション概要

大手グローバル金融機関のホールセール部門におけるクライアント・アカウント・マネジメント機能の一員として、国内外の機関投資家との戦略的なリレーションシップ構築・強化を担うポジションです。

担当顧客との関係深化を通じてビジネス機会の創出を推進するとともに、マーケット、投資銀行、プロダクト、コーポレート部門など社内に関連部署と連携しながら、顧客への付加価値提供と収益拡大に貢献いただきます。

本ポジションは将来的に東京勤務を予定しています。入社後はシンガポールまたは香港オフィスにて6〜12か月程度のオンボーディング期間を経て、その後東京へ異動いただく予定です。

主な職務内容クライアントカバレッジ・リレーションシップマネジメント

- 地域およびグローバルの事業戦略に沿った機関投資家ポートフォリオを担当し、リレーションシップを統括する
- 日本拠点を持つ大手機関投資家（アセットマネジャー、銀行、ヘッジファンド、保険会社等）との関係構築および深耕を担う

- ・ マーケッツ部門や投資銀行部門と連携し、顧客シェアの拡大および収益機会の創出を推進する
- ・ 経営層やC-suiteを含む意思決定者との強固な関係を構築・維持する
- ・ 顧客の戦略や課題を深く理解し、信頼されるアドバイザーとして価値ある提案を行う
- ・ 新規ビジネスや案件創出を主導し、市場知見やベストプラクティスを活用した顧客提案を行う
- ・ 社内の顧客接点部門と協働し、課題解決や関係強化を支援する
- ・ 顧客と経営陣をつなぐ役割を担い、経営レベルでのエンゲージメント機会を創出する
- ・ 顧客ごとの目標設定、モニタリング、および成果評価を実施する
- ・ 事業戦略に合致する新規顧客の開拓・追加を行う

クライアントガバナンス・戦略管理

- ・ 顧客対応におけるリソース配分を管理し、投下リソースに見合う成果が得られているかをモニタリングする
- ・ 顧客ライフサイクル全体を通じて関係構築を行い、社内関係者との認識統一を図る
- ・ コーポレート機能やサポート部門と連携し、取引前から取引後まで一貫した高品質な顧客体験を提供する
- ・ 顧客とのコミュニケーション履歴やアクションプランをCRMツール上で適切に管理する
- ・ 顧客企業のビジネスモデル、財務状況、経営戦略、および非財務面について包括的に把握する
- ・ 顧客に関連する案件やビジネス機会について適切なガバナンス体制を維持する

社内ステークホルダーマネジメント

- ・ リージョナルおよびグローバルのリレーションシップマネジメント責任者と連携する
- ・ マーケッツ部門、投資銀行部門、プロダクト部門、営業部門のシニアマネジメントと密接に協働する
- ・ 地域・グローバルのプロダクトスペシャリストと連携し、顧客ニーズに応じたソリューションを提供する
- ・ クライアントアカウントマネジメント、戦略企画、オペレーション、クライアントサービス等の関連部署と協力し、顧客価値向上を実現する

応募要件必須経験

- ・ グローバルマーケッツ営業、機関投資家営業、リレーションシップマネジメント、または関連する金融業務において10年以上の経験
- ・ 日本国内の機関投資家（アセットマネジャー、ヘッジファンド、保険会社、銀行等）を担当した経験を5年以上有する方
- ・ シニアレベルの顧客との関係構築およびビジネス創出の実績をお持ちの方
- ・ 複数の社内部門を横断して案件を推進した経験を有する方

求めるスキル・資質

- ・ グローバル金融市場および機関投資家ビジネスに関する深い知識
- ・ 多様な関係者と協働しながら成果を創出できる高いコミュニケーション能力
- ・ 優れた顧客志向とビジネス開発力
- ・ エグゼクティブ層との折衝・関係構築能力
- ・ 金融機関が管理すべき財務リスク・非財務リスクに関する理解
- ・ グローバルかつマトリックス型組織において円滑に業務を推進できる能力
- ・ 入社後はシンガポールまたは香港拠点にて6～12か月間オンボーディングを行い、その後東京オフィスへの配属を予定しています。なお、期間はご経験や習熟度に応じて変更となる可能性があります。

※応募者多数により、ご応募可能な方へのみ返信を差し上げます事、ご了承ください。ご理解の程、何卒宜しくお願い致します。

JAC Recruitment Pte. Ltd
EA Personnel: R24123855
EA Personnel Name: Mei Kamioka
EA Licence Number: 90C3026
=====

JACはシンガポールで39年以上の実績。
シンガポールでの就職、転職はお任せ下さい！
多業種・多業界において最大級の求人数を誇っています。
アジア各国だけでなくグローバルネットワークを活かして、最適なお仕事探しをお手伝いいたします！
★JAC Recruitment グローバルネットワーク★
シンガポール・マレーシア・インドネシア・タイ・韓国・ベトナム・インド・イギリス・ドイツ・アメリカ・日本
=====

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.sg/privacy-policy>
Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.sg/terms-of-use>

Company Description