

Michael Page

営業トレーニング / 営業育成マネージャー | 医療機器

営業力強化を推進

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1618408

Industry

Medical Device

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 13 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Refreshed

October 19th, 2026 15:36

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

医療機器業界で確固たるポジションを持つグローバル企業にて、営業組織の育成・能力開発をリードするSales Training Managerを募集しています。本ポジションでは、営業トレーニングの企画から導入・効果測定までを一貫して担い、組織全体の営業力向上に貢献いただきます。

企業情報

医療機器分野で高いブランド力を持つグローバル企業です。日本市場でも安定した事業基盤を有しており、継続的な製品導入と事業成長を進めています。営業組織の強化を重要戦略の一つと位置付けており、本ポジションはその中核を担います。

職務内容

- ・ 営業組織全体のトレーニング戦略・育成プログラムの企画、開発、実行を担当
- ・ 営業担当者および営業マネージャー向け研修の設計・運営
- ・ 営業パフォーマンスの分析および課題抽出
- ・ トレーニング施策の効果測定、レポートिंगおよび改善提案
- ・ 営業戦略に沿った育成ロードマップの策定
- ・ CRMや営業データを活用したインサイト分析とアクションプランの立案
- ・ 全国の営業チームと連携し、継続的な営業力強化を推進
- ・ 新製品導入時のトレーニング企画・実施

条件・待遇

- ・ 想定年収：1,000万円～1,300万円（賞与含む）
- ・ 営業組織全体に影響を与える高い裁量権
- ・ トレーニング機能の立ち上げ・強化に携われる環境
- ・ 安定した事業基盤を持つグローバル医療機器メーカー
- ・ ハイブリッド勤務制度
- ・ 長期的なキャリア形成が可能な環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sara Loh on +813 6832 8915.

Required Skills

- ・ 医療関連メーカーにおける営業研修・セールストレーニングの企画および運営経験（目安5年以上）
- ・ 医療関連メーカーでの営業経験（目安3年以上）
- ・ トレーニングプログラムを主体的に企画・推進した経験
- ・ データ分析に基づく課題発見および改善提案能力
- ・ Salesforce等のCRM活用経験歓迎
- ・ 高いコミュニケーション能力、プレゼンテーション能力をお持ちの方
- ・ 大学卒業以上
- ・ 医療機器業界で営業人材育成に携わりたい方
- ・ 安定したキャリアをお持ちの方

Company Description

医療機器分野で高いブランド力を持つグローバル企業です。日本市場でも安定した事業基盤を有しており、継続的な製品導入と事業成長を進めています。営業組織の強化を重要戦略の一つと位置付けており、本ポジションはその中核を担います。