

Michael Page

営業力強化をリードする Commercial Excellence ポジション

営業力強化をリードする Commercial Excellence ポジション

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1618406

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 16 million yen

Refreshed

October 19th, 2026 15:28

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Basic Level

Minimum Japanese Level

Fluent Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

東京都でライフサイエンス業界のコマーシャルエクセレンスマネージャーとして、営業活動に関する分析、運用設計、改善施策を推進し、事業部門の意思決定を支えます。データと現場の状況を整理し、施策の進捗をモニタリングすることで、営業活動の質と実行力の向上につなげます。

企業情報

同社は、東京都に拠点を置くライフサイエンス業界の企業です。

職務内容

- ・ 営業活動や市場データを整理・分析し、事業判断に必要な情報を分かりやすく提供する
- ・ 営業プロセスや運用ルールを見直し、現場で実行しやすい業務フローへ反映する
- ・ 販売計画や各種施策の進捗をモニタリングし、課題や対応状況を関係者へ共有する
- ・ 営業実績をもとに改善機会を把握し、優先度を整理したうえで改善施策を推進する
- ・ レポートやダッシュボードの活用を通じて、営業活動の可視化と情報共有を行う
- ・ 部門横断的に関係者と連携し、施策の目的、対応内容、実行状況を整理する
- ・ 営業現場から得られる意見や課題を集約し、運用改善や施策設計に反映する
- ・ ライフサイエンス部門におけるコマーシャル施策の実行を支え、継続的な業務改善を進める

条件・待遇

- 雇用形態：正社員
- 勤務地：東京都
- 給与：JPY 12,600,000～JPY 15,400,000

コマーシャルエクセレンスマネージャーとして、営業活動の改善と施策推進に取り組みたい方からのご応募をお待ちしています。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

Required Skills

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- 営業活動、販売実績、施策進捗などのデータを整理・分析する実務経験
- 営業プロセスや業務運用の改善に取り組んだ経験
- 分析結果をもとに、課題の整理と改善施策の立案を行う能力
- レポートやダッシュボードを用いて、情報を分かりやすく可視化する能力
- 施策の進捗や実行状況をモニタリングし、関係者へ共有する能力
- 関係者と要件や課題を整理し、円滑に情報共有を行う能力

Company Description

同社は、東京都に拠点を置くライフサイエンス業界の企業です。